



Orionin tulostulos 2022

9.2.2023

Vastuuvapauslauseke

Tämä esitys sisältää tulevaisuutta koskevia lausumia, jotka sisältävät riskejä ja epävarmuustekijöitä. Nämä lausumat eivät perustu historiallisiin tosiasioihin, vaan viittaavat yhtiön toimintoihin tai taloudelliseen tulokseen tulevaisuudessa. Lausumiin sisältyy ilmaisuja tulevaisuuden strategioista ja niiden hyöty- ja tuotto-odotuksista.

Lausumiin liittyy riskejä ja epävarmuustekijöitä. Toteutuvat tulokset saattavat poiketa olennaisesti tässä lausutuista olettamuksista, johtuen lukuisista eri tekijöistä, mukaan lukien myös mahdollisuus, että Orion päättää olla toteuttamatta esitettyjä strategioita, tai että strategioihin perustuvia odotuksia ei saavuteta. Orion ei ole velvollinen myöhemmin päivittämään tai korjaamaan tämän esityksen sisältämää informaatiota.

Kaikki esityksen luvut on pyöristetty, minkä vuoksi yksittäisten lukujen summa saattaa poiketa esitetystä summaluvusta.

Orionin vaiherikas vuosi loi pohjaa tulevalle kasvulle



Bayer päivitti arviotaan Nubeqa®-lääkkeen myyntipotentialista



Eläinlääkeyhtiö VMD:n hankinta



Tutkimuksen keskittyminen syöpäsairauksiin ja kipuun



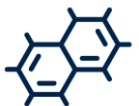
Orion ja MSD yhteistyöhön ODM-208:n kehittämiseksi ja kaupallistamiseksi



Uusi organisaatorakenne ja muutoksia johtoryhmässä



USA:n lääkeviranomaisen FDA hyväksyi darolutamidin käytön levinneen hormoni-sensitiivisen eturauhassyövän hoidossa



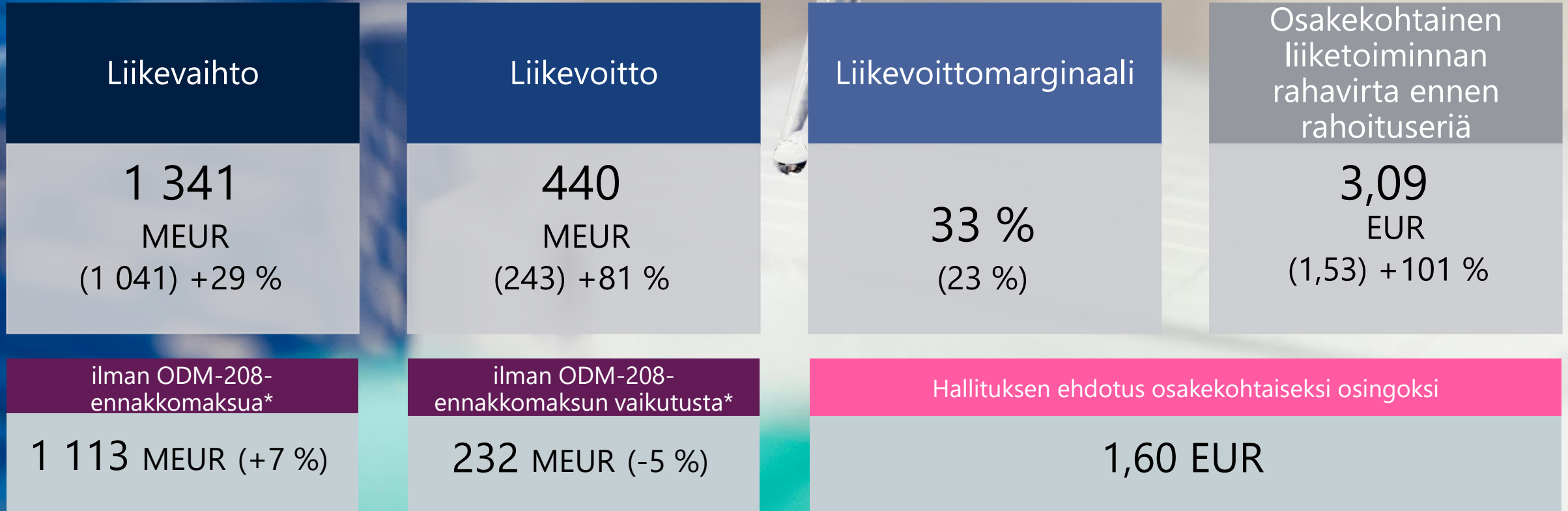
Orionille oikeudet akuutin ja kroonisen kivun hoitoon tarkoitetun NaV 1.8-salpaajan kehittämiseen ja kaupallistamiseen



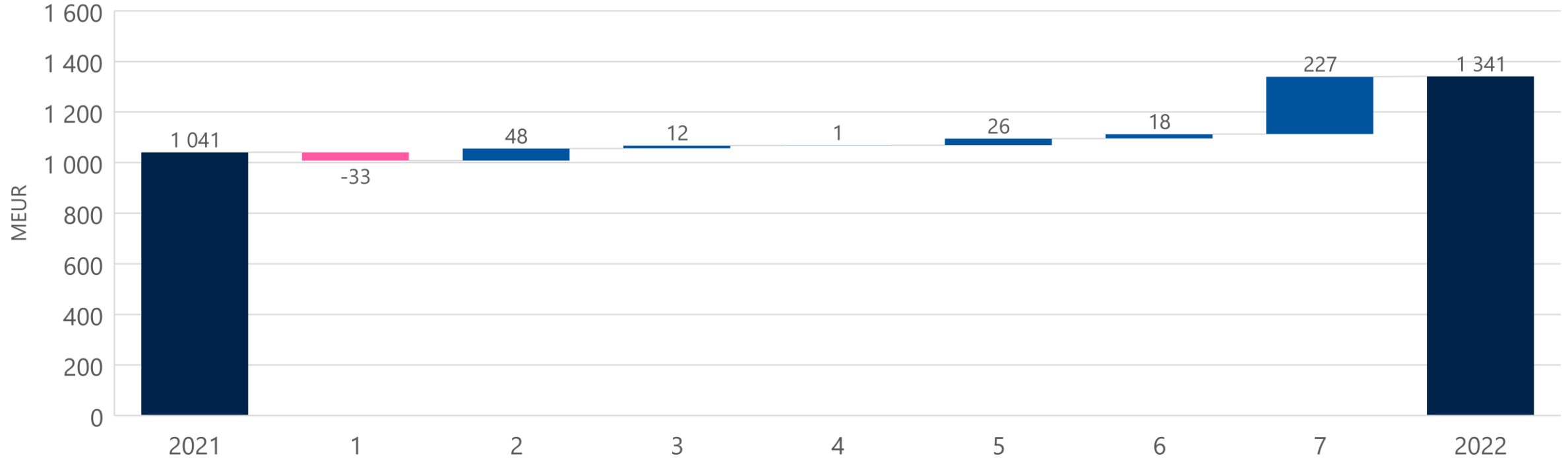
Strateginen kumppanuus Amnealin kanssa

Liikevaihto ja liikevoitto poikkeuksellisen korkeita

ODM-208-ennakkomaksun vaikutus näkyy kaikissa avainluvissa

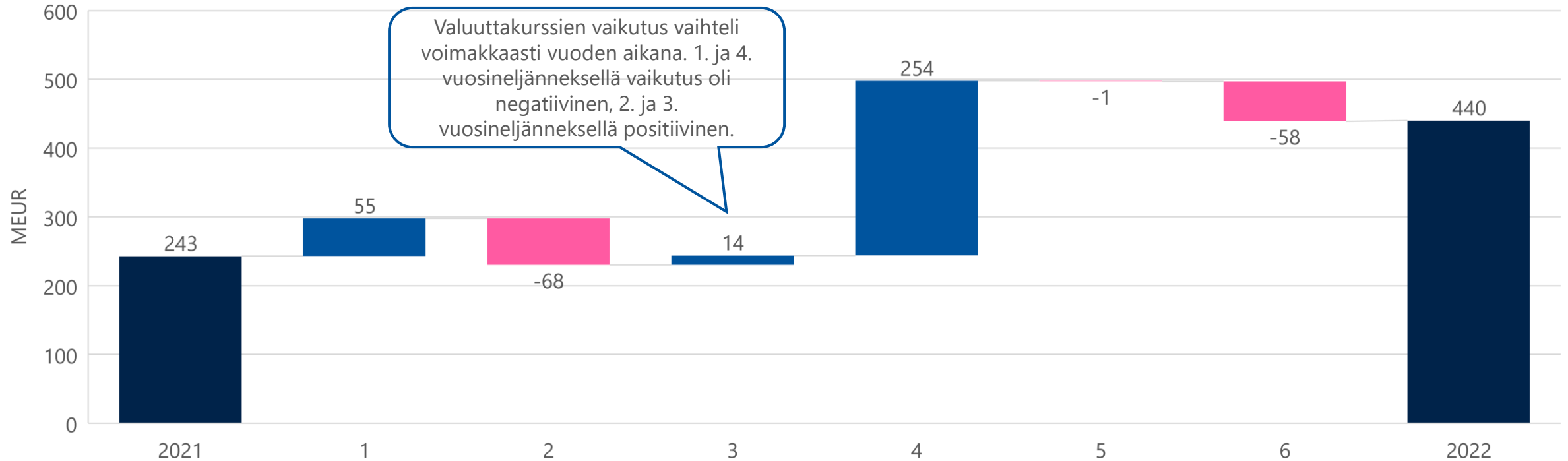


Liikevaihdon kehitys 2021–2022



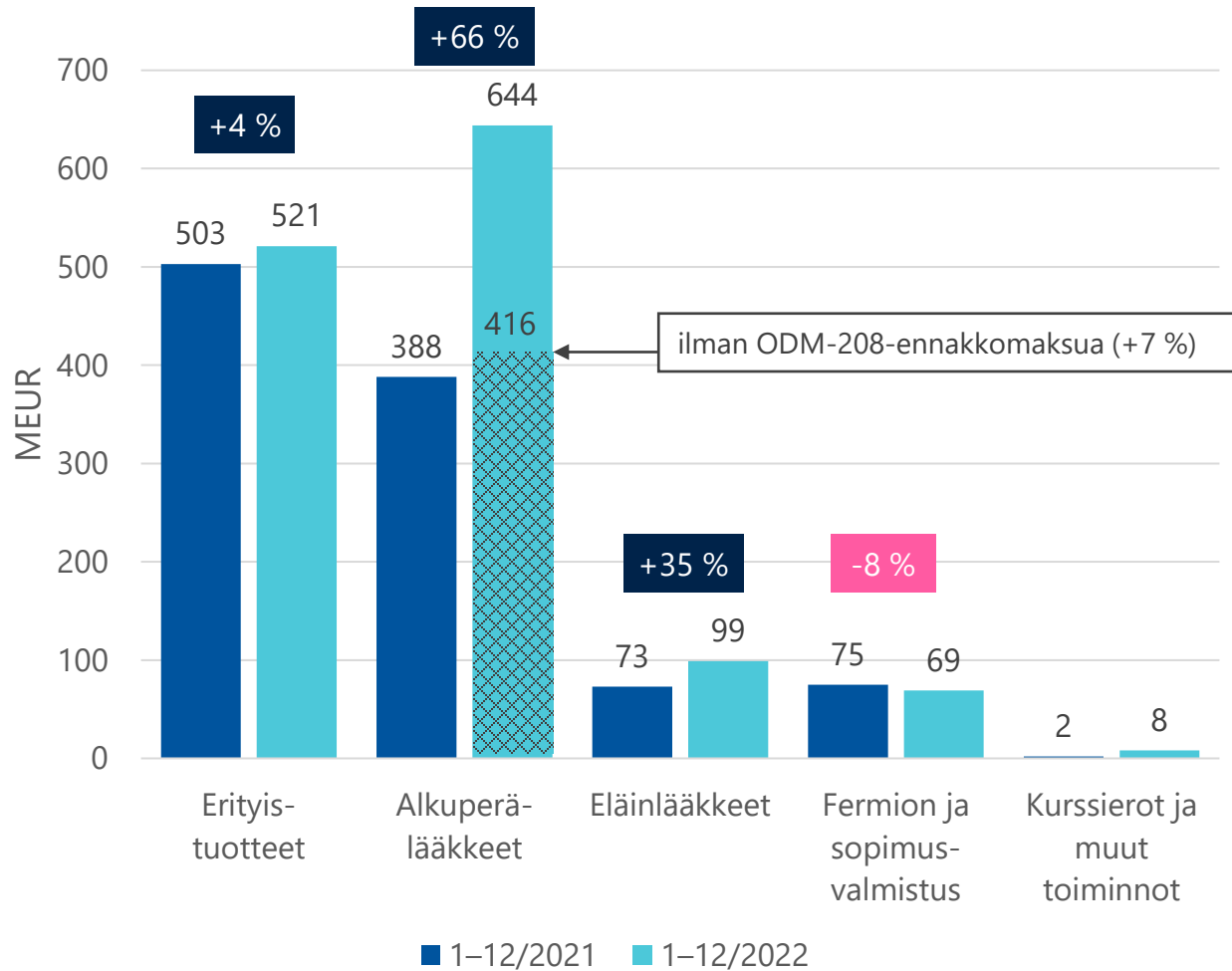
1	Simdax® ja Dexdor®	5	Eläinlääkkeet sekä Fermion ja sopimusvalmistus
2	Nubeqa® (tuotemyynti ja rojalti)	6	Valuuttakurssit
3	Easyhaler® -tuoteportfolio	7	Etappimaksut ja rojaltit (ilman Nubeqa® -rojalteja)
4	Muut alkuperälääkkeet ja erityistuotteet		

Liikevoiton kehitys 2021–2022

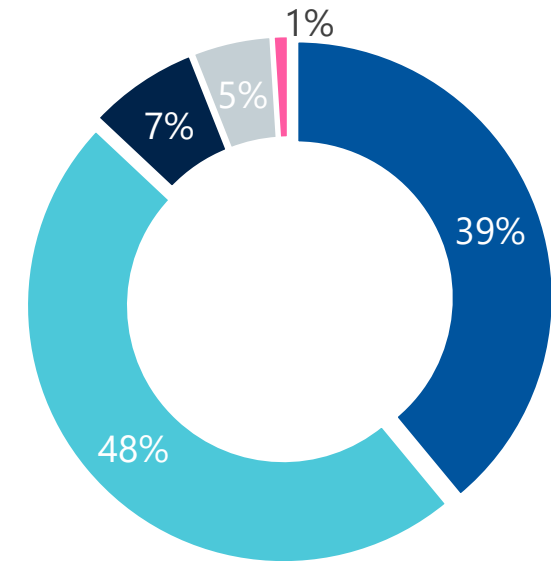


1	Tuote- ja palvelumyynti ilman myyntikatteen ja tuotevalikoiman muutosta sekä valuuttakurssivaikutusta	4	Etappimaksut ja rojaltit
2	Tuotemyynnin katteen ja tuotevalikoiman muutos ilman valuuttakurssivaikutusta	5	Muut tuotot ja kulut
3	Valuuttakurssivaikutus bruttokatteeseen	6	Kiinteät kulut

Tuotemyynti kasvoi



Myynnin jakauma

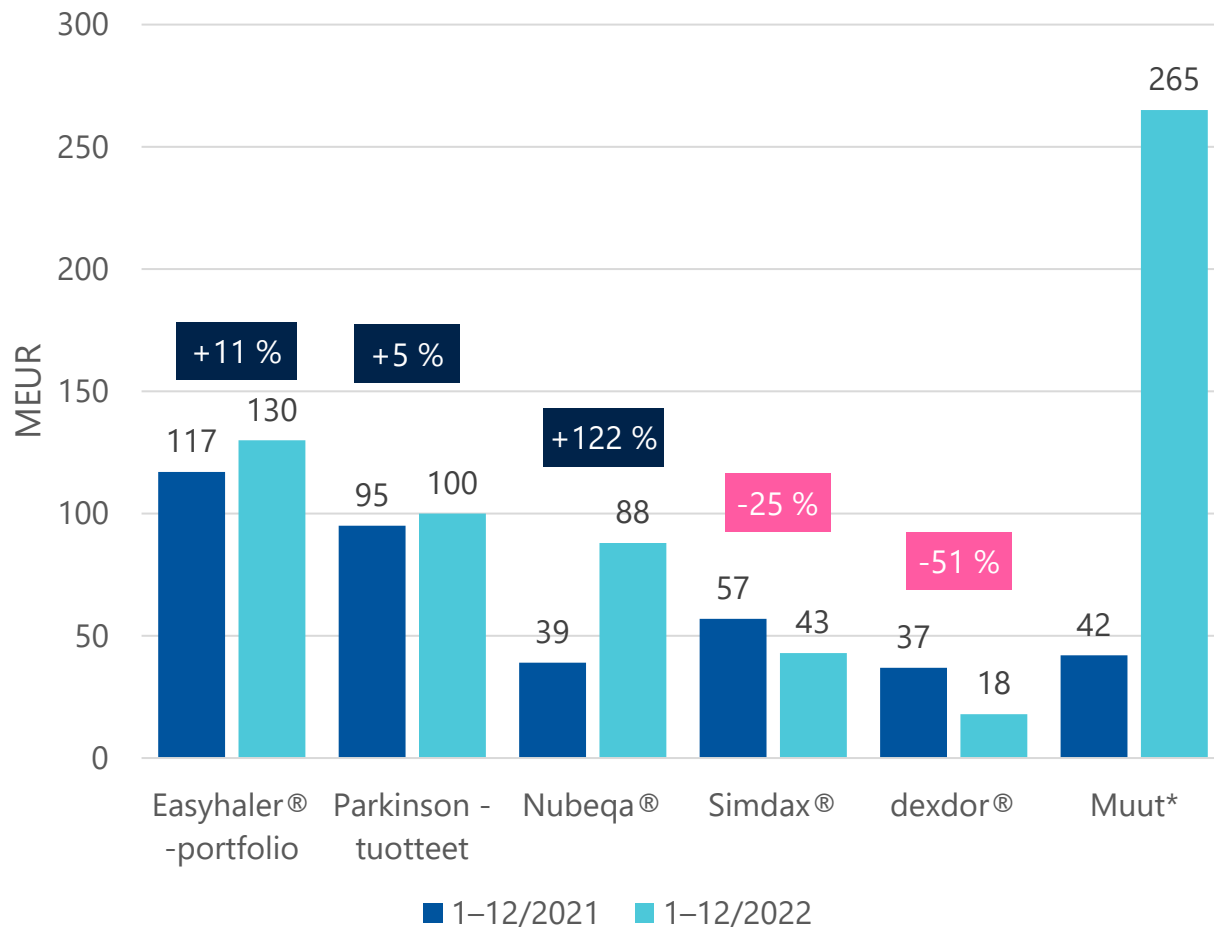


- Erityistuotteet
- Alkuperälääkkeet
- Eläinlääkkeet
- Fermion ja sopimusvalmistus
- Kurssierot ja muut toiminnot

Myydyimmät lääkevalmisteet 2022

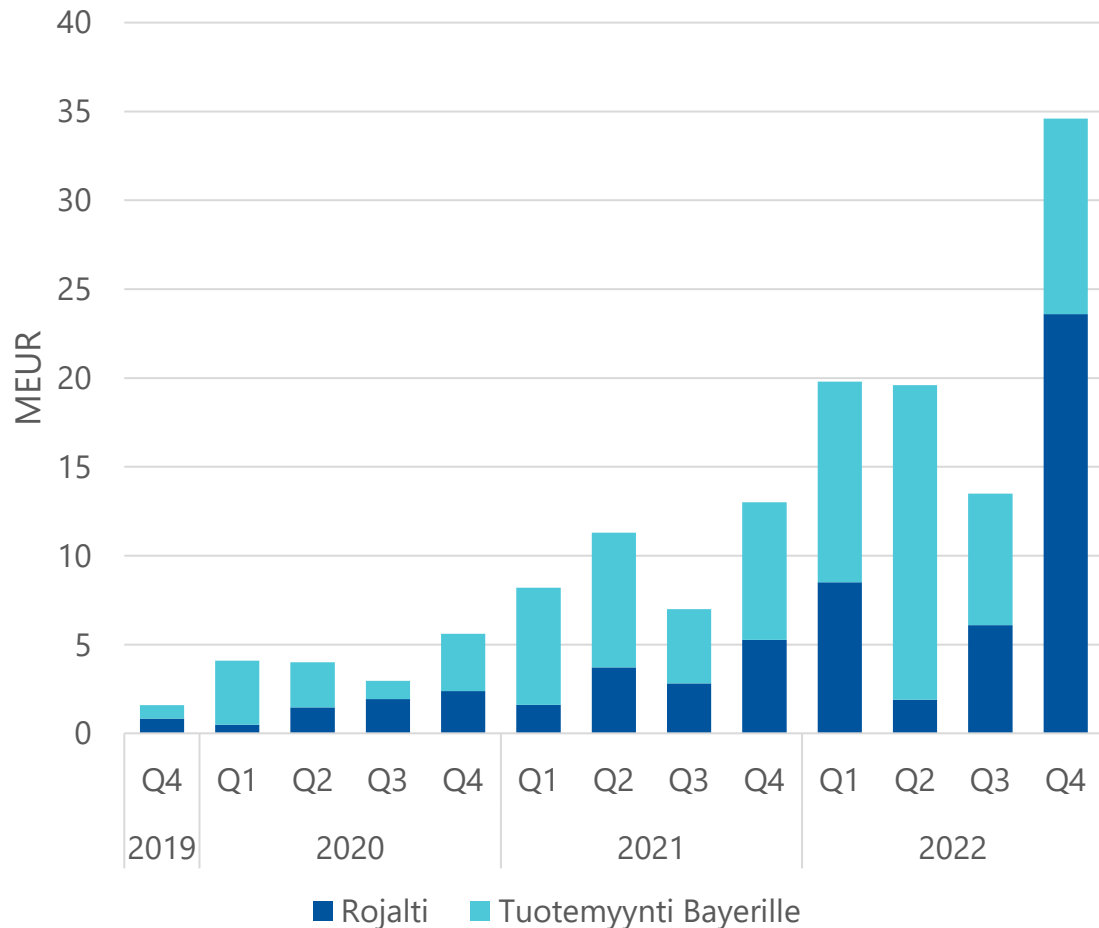
	Tuote tai tuoteportfolio	MEUR	vs. 1-12/2021
1.	Easyhaler® -tuoteportfolio	130	+11 %
2.	Stalevo®, Comtess®, Comtan®	100	+5 %
3.	Nubeqa®	88	+122 %
4.	Simdax®	43	-25 %
5.	Dexdomitor®, Domitor®, Domosedan®, Antisedan®	36	-6 %
6.	Divina® -sarja	28	+19 %
7.	Burana®	27	+13 %
8.	Solomet®	23	+3 %
9.	Biosimilars	20	-7 %
10.	<i>dexdor</i> ®	18	-51 %
	Alkuperälääkkeet	Erityistuotteet	Eläinlääkkeet

Alkuperälääkkeet



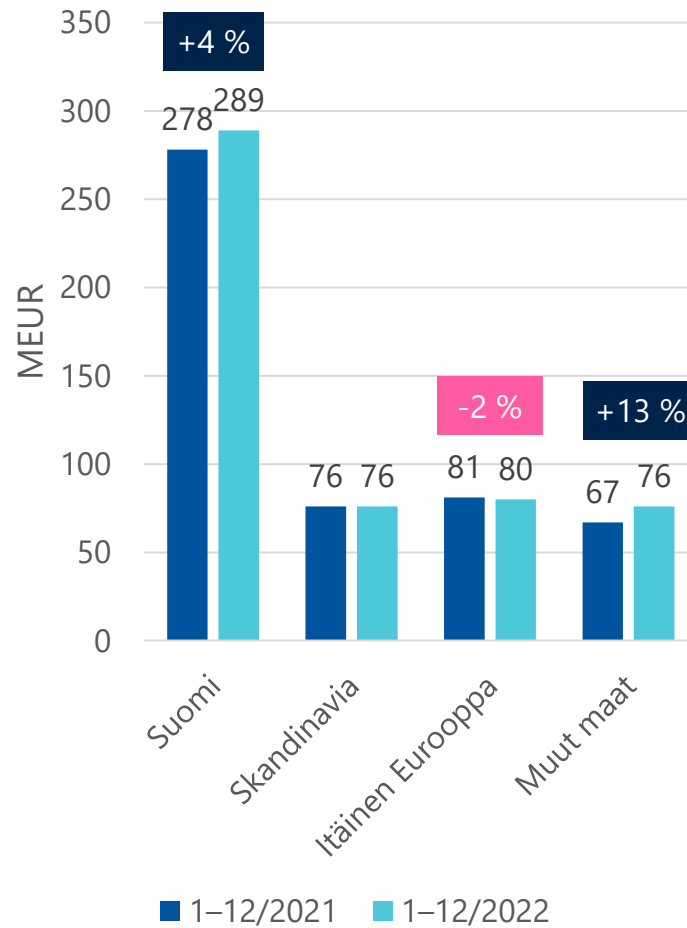
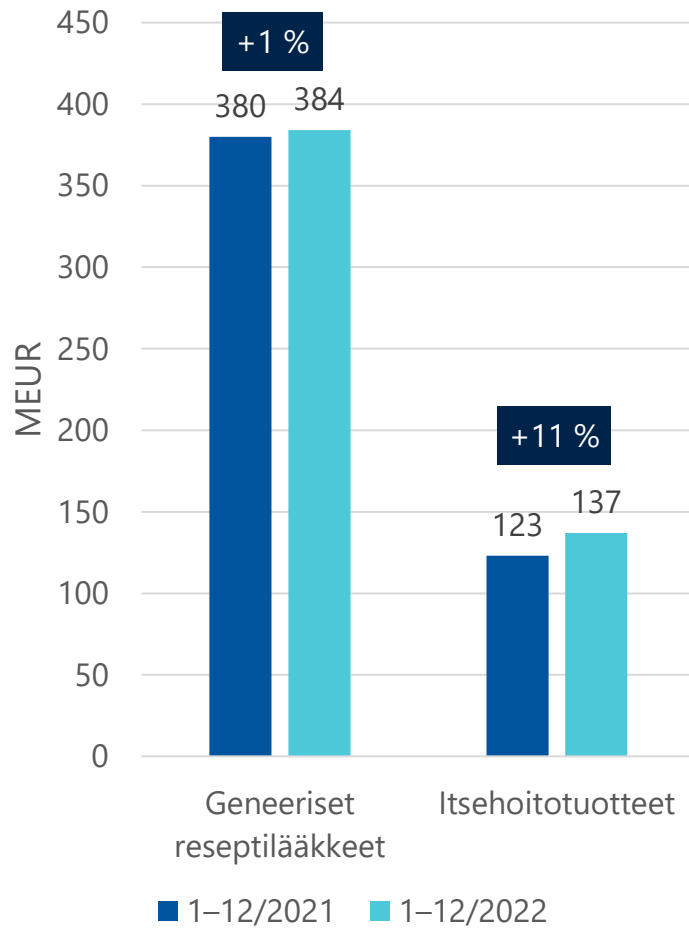
- ODM-208-ennakkomaksun vaikutus näkyy kohdassa "Muut"
- Nubeqa® kasvun ajurina
- Hyvä vuosi Easyhaler® -tuoteportfoliolle
- Partneritoimitusten ajoitukset selittävät Parkinson-tuotteiston kasvua
- Simdax® ja dexdor® laskivat odotetusti geneerisen kilpailun vuoksi

Vahvaa kasvua Orionin kirjaamassa Nubeqa® -myynissä*

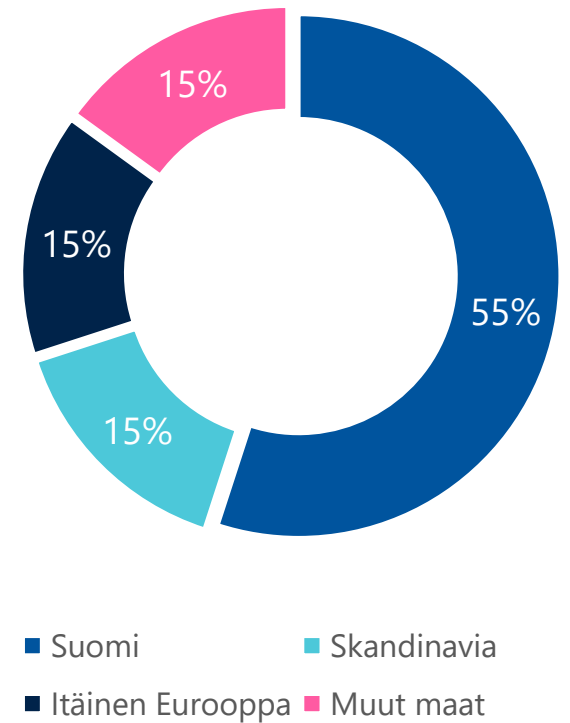


- Orion on oikeutettu saamaan vuosittain porrastettua rojaltia darolutamidin maailmanlaajuisesta myynistä. Keskimääräinen vuotuinen rojaltin taso on aluksi noin 20 % sisältäen tuotemyynin Bayerille. Alkuvaiheessa rojaltin keskimääräinen vuotuinen taso on hieman alempi ja myynin kasvaessa myös rojaltin keskimääräinen vuotuinen taso kasvaa. Jos darolutamidin vuotuinen maailmanlaajuinen myynti olisi 3 miljardia euroa, Orionin saama keskimääräinen vuotuinen rojalti olisi hieman yli 25 %.
- Tuotemyynti Bayerille on vaihdellut odotetusti vuosineljänneksittäin ja vaihtelu tulee jatkumaan
- → aiheuttaa vaihtelua myös rojalTIMaksuihin, sillä kunkin vuosineljänneksen rojalteista vähennetään aina edellisen vuosineljänneksen tuotemyynti

Erityistuotteet



Myynnin maantieteellinen jakauma



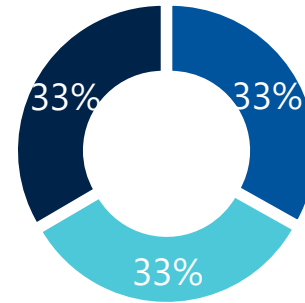
Katsaus Suomen lääkemarkkinaan

Viitehintaisten reseptilääkkeiden hinnanlasku korvaantui volyymillä vahvalla kasvulla

1-12/2022 MEUR	Markkina	Orion	Orionin markkina- osuus
Ihmislääkkeiden kokonaismyynti	3 081 (+3 %)	335 (+4 %)	11 %
Viitehintaisten reseptilääkkeet (apteekkikanava)	458 (-3 %)	111 (+12 %)	24 %
Itsehoitotuotteet (apteekkikanava)	433 (+7 %)	112 (+9 %)	26 %

Lähde: Pharmarket lääkemyyntitilastot 1-12/2022

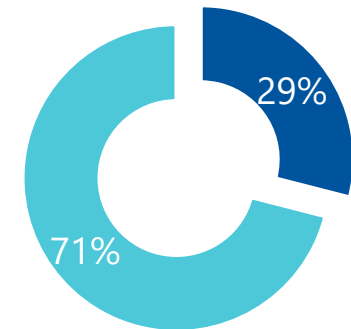
Orionin myynnin jakauma



- Viitehintaisten reseptilääkkeet (apteekkikanava)
- Itsehoitotuotteet (apteekkikanava)
- Muut

Lähde: Pharmarket lääkemyyntitilastot 1-12/2022

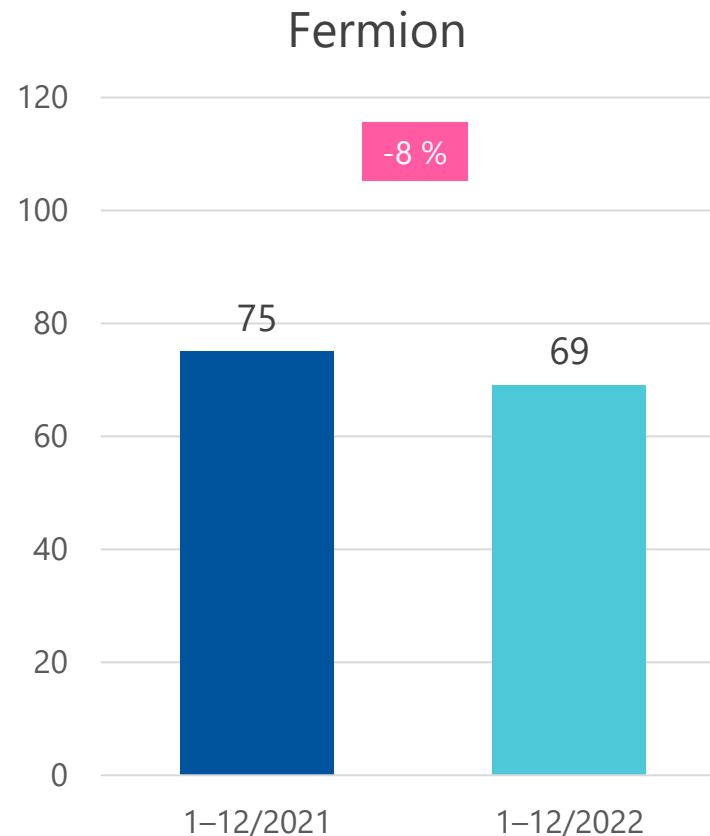
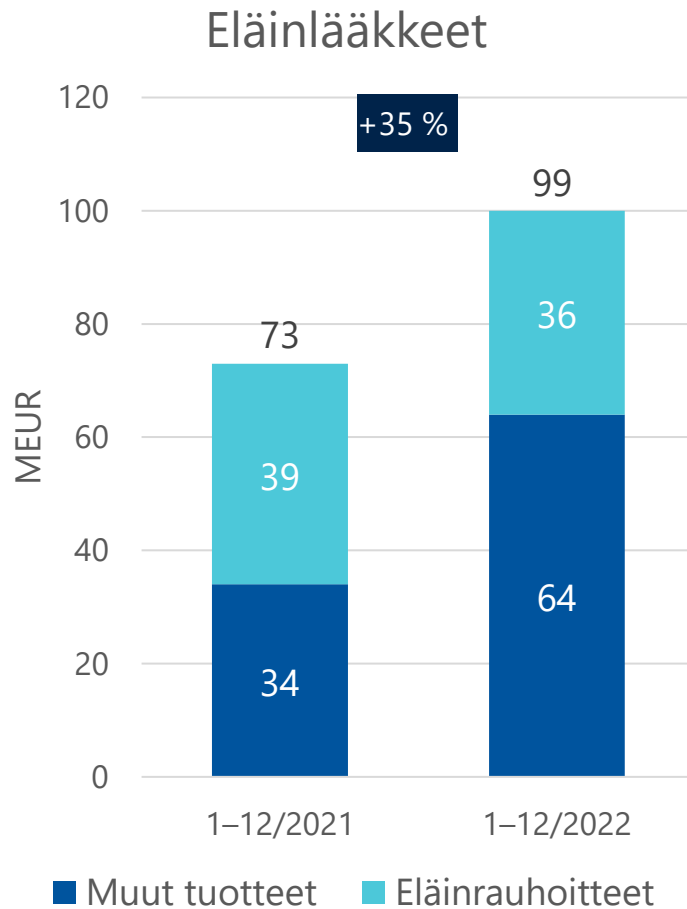
Suomen osuus Orion-konsernin kokonaismyynnistä*



- Suomi
- Muut

* Vuonna 2022, ilman ODM-208-sopimukseen liittynyttä 228 miljoonan euron ennakkomaksua

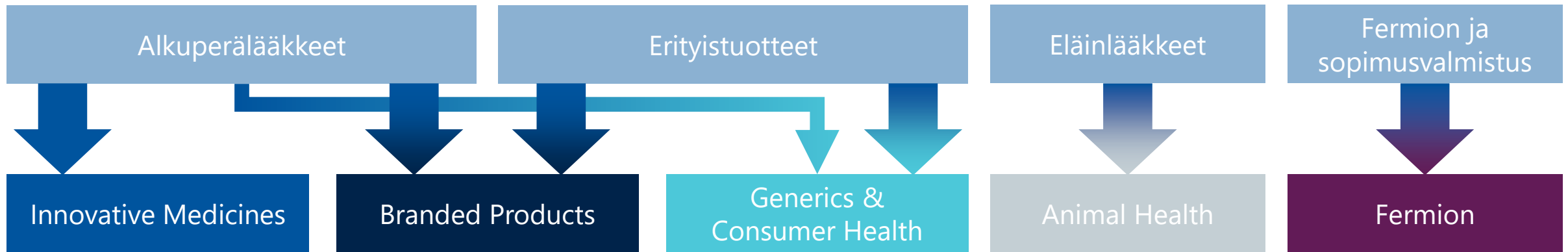
Eläinlääkkeet sekä Fermion ja sopimusvalmistus



- Eläinlääkkeiden kasvu johtuu kesäkuussa hankitusta eläinlääkeyhtiö VMD:stä
- Eläinrauhotteet edelleen suurin tuoteryhmä Eläinlääkkeissä
- Fermionin raportoidun ulkoisen myynnin lasku selitty osittain sillä, että tuotantokapasiteettia on käytetty enemmän Orionin omien vaikuttavien lääkeaineiden valmistukseen

Uusi organisaatorakenne 1.1.2023 alkaen

Isoimmat muutokset – uusien tulosityksiköiden vertailukelpoinen liikevaihto vuodelta 2022 julkaistaan myöhemmin



Merkittävimmät tuotesiirrot



Orionin keskeiset kliiniset lääkekehityshankkeet

Hanke / molekyyli	Käyttöaihe	FAASI I	FAASI II	FAASI III	REKISTERÖINTI
ARASENS / darolutamidi ¹	Eturauhassyöpä (mHSPC)	Vaihe valmis	Vaihe valmis	Vaihe valmis	Vaihe meneillään
ARANOTE / darolutamidi ¹	Eturauhassyöpä (mHSPC)	Vaihe valmis	Vaihe valmis	Vaihe meneillään	
ODM-208 ²	Eturauhassyöpä (mCRPC)	Vaihe valmis	Vaihe meneillään		
ODM-105 / tasipimidiini	Psykiatriset häiriöt	Vaihe valmis			
ODM-111 (NaV 1.8 salpaaja)	Kipu	Vaihe meneillään			

Onkologia	Kipu / neurologia
-----------	-------------------

Vaihe valmis	Vaihe meneillään
--------------	------------------

¹ Yhteistyössä Bayerin kanssa

² Yhteistyössä MSD:n kanssa

Orionin vastuullisuusohjelma ja mittareita 2022



Potilasturvallisuus aina etusijalla



Aktiivinen työ ympäristön puolesta



Huolenpito hyvinvoinnin huippuosaajista



Eettisyys työn ytimessä



Lääke-
liiketoiminnan
asiakasvalitukset

60

Ppm* (65)

Orionin
toteuttamat GxP-
tarkastukset*

281

(256)

Kasvihuone-
kaasupäästöt
(scope 1&2)

18 044

tCO₂e (18 095)

Energiansäästö
(MWh)

858

(7 349)

Työtapaturma-
taajuus

3,7

LTIF 1 (4,8)

ABC*-koulutus,
osallistujat

1 800

(532)

*Ppm = lukumäärä per miljoona myyntipakkausta (parts per million packages sold), GxP = Hyvien käytäntöjen (Good Practices), ABC = Korruption ja lahjonnan torjunnan koulutus (anti-corruption and anti-bribery training)

Näkymäärärio vuodelle 2023

Liikevaihto

Orion arvioi, että vuoden 2023 liikevaihto **kasvaa hieman** vuodesta 2022 ilman ODM-208-ennakkomaksun 228 miljoonan euron vaikutusta (liikevaihto vuonna 2022 ilman ODM-208-ennakkomaksun vaikutusta oli 1 113 miljoonaa euroa).

Liikevoitto

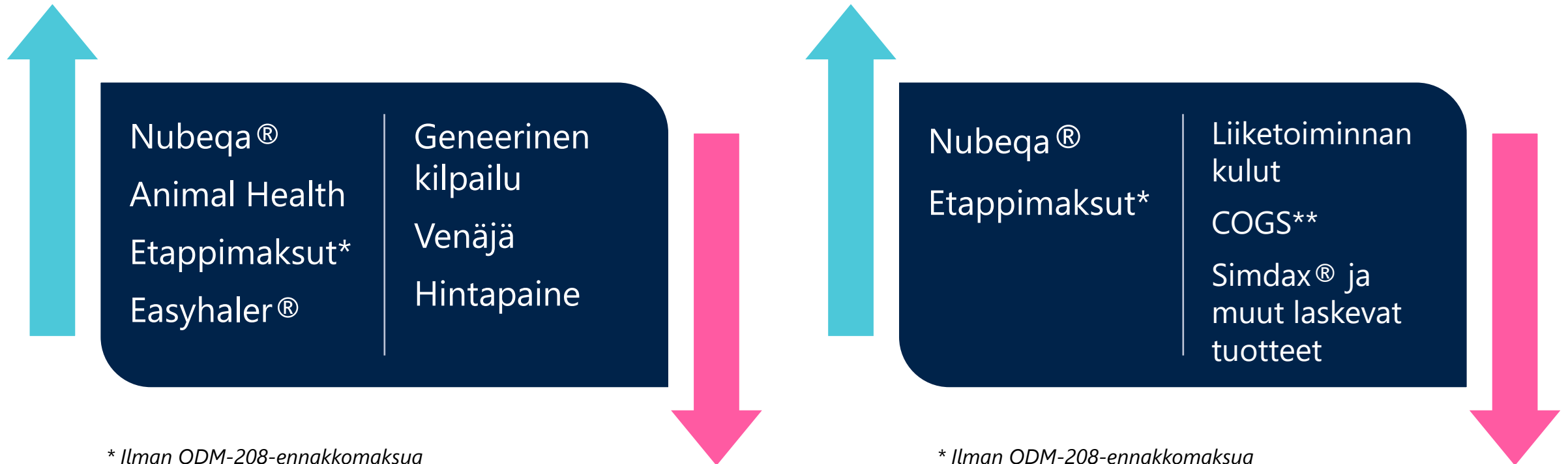
Liikevoiton arvioidaan **kasvavan hieman tai kasvavan** vuodesta 2022 ilman ODM-208-ennakkomaksun 208 miljoonan euron nettovaikutusta (liikevoitto vuonna 2022 ilman ODM-208-ennakkomaksun nettovaikutusta oli 232 miljoonaa euroa).



Merkittävimpiä näkymäärävioon vaikuttavia oletuksia

Liikevaihto

Liikevoitto



* Ilman ODM-208-ennakkomaksua

* Ilman ODM-208-ennakkomaksua

** Myytyjen suoritteiden kulut (Cost of goods sold)

Tulevia tapahtumia

Yhtiökokous 2023	22.3.2023
suunniteltu pidettäväksi	
Osavuositarkastus 1-3/2023	27.4.2023
Puolivuositarkastus 1-6/2023	17.7.2023
Osavuositarkastus 1-9/2023	26.10.2023





Save the date

Orionin pääoma-
markkinapäivä
25.5.2023

