



Konserniesite 2008





Orion

Orion Oyj on suomalainen pörssi-yhtiö, joka kehittää, valmistaa ja markkinoi lääkkeitä ja lääkkeiden vaikuttavia aineita sekä diagnostisia testejä globaaleille markkinoille. Saavutuksillaan Orion on ollut rakentamassa suomalaisten hyvinvointia jo yli 90 vuotta. Orionin asiakaspiiri koostuu pääasiassa sairaanhoidon ja terveydenhuollon palveluntuottajista ja ammattilaisista, kuten lääkärit ja eläinlääkärit, apteekit, sairaalat, terveyskeskukset, lääkäriasemat ja laboratoriot.

Lääkeliiketoiminnan osuus Orionin liikevaihdosta on noin 95 %. Huomattava osa liikevaihdosta muodostuu omista, patenttien suojaamista lääkekeksinnöistä. Parkinsonin taudin hoidossa käytettävät omat alkuperälääkkeet *Stalevo*[®] ja *Comtess*[®]/*Comtan*[®] ovat Orionin merkittävimmät maailmanlaajuisesti myydyt tuotteet.

Orion tekee intensiivistä tutkimusta tavoitteenaan aikaansaada uusia innovatiivisia alkuperälääkkeitä kansainvälisille markkinoille. Tuote- ja tutkimusstrategian ydinterapia-alueita ovat keskushermostosairaudet, sydänsairaudet ja tehohoito sekä urologiset ja onkologiset hoidot. Alkuperälääkkeiden kansainvälisessä markkinoinnissa Orion toimii lisenssisopimuksiin perustuvassa yhteistyössä muiden lääkeyhtiöiden kanssa.

Orionilla on myös monipuolinen valikoima geneerisiä, patenttisuojasta vapautuneita, reseptivalmisteita, sairaalalääkkeitä ja itsehoitotuotteita. Niiden liikevaihto tulee pääosin Suomesta, muista Pohjoismaista, Saksasta sekä uusista EU-maista. Eläinlääkkeissä Orionilla on vahva markkina-asema kotimarkkinoillaan Pohjoismaissa. Fermion-yksikössään Orion valmistaa lääkkeiden vaikuttavia aineita sekä omiin tuotteisiinsa että muille lääkeyhtiöille.

Orionin diagnostisia testejä käytetään laajalti eri puolilla maailmaa taudinmäärityksen apuna ja hoidon seurannassa. Painopiste on helppokäyttöisissä lähi- ja pikatesteissä. Johtava tuote on *QuikRead*[®] CRP -tulehdustesti.

Orionin strategisena tavoitteena on kannattava kasvu ja omistaja-arvon kasvattaminen liiketoimintariskit halliten. Orion vahvistaa läsnäoloaan Euroopassa. Yhtiö vauhdittaa kasvuaan myös tuote-, tuoteportfolio- ja yritysostoin sekä lisenssisopimuksin. Parhaat pitkän aikavälin orgaanisen kasvun mahdollisuudet Orion näkee omista alkuperälääkkeistä.



Tämä esite ja Orion-konsernin Tilinpäätös 2007 -julkaisu muodostavat Orion-konsernin vuosikertomuksen. Tilinpäätös-julkaisu sisältää hallituksen toimintakertomuksen, tilinpäätöksen, liiketoimintasegmenttien katsaukset, voitonjakoehdotuksen ja tilintarkastuskertomuksen vuodelta 2007. Julkaisuun sisältyy myös selostus Orion-konsernin johtamisjärjestelmästä sekä tiedot hallitukseen ja konsernin johtoryhmään kuuluvista henkilöistä vuoden 2008 alun tilanteen mukaisina.

Pörssiyhtiöiden tiedonantovelvollisuuden piiriin kuuluvat tiedot ovat ajanmukaisimmin saatavilla Orion-konsernin kotisivujen Sijoittajille-osioista osoitteesta www.orion.fi.

TULOSYKSIKÖT

4	Orion lyhyesti
10	Toimitusjohtajan tervehdys
12	Strategia
14	Liiketoimintaympäristö
16	Asiakkaat
20	Alkuperälääkkeet
24	Erytistuotteet
26	Eläinlääkkeet
28	Fermion
30	Orion Diagnostica
32	Tutkimus ja tuotekehitys
36	Toimitusketju
40	Laatu
42	Ympäristö
44	Henkilöstö
48	Yhteystiedot



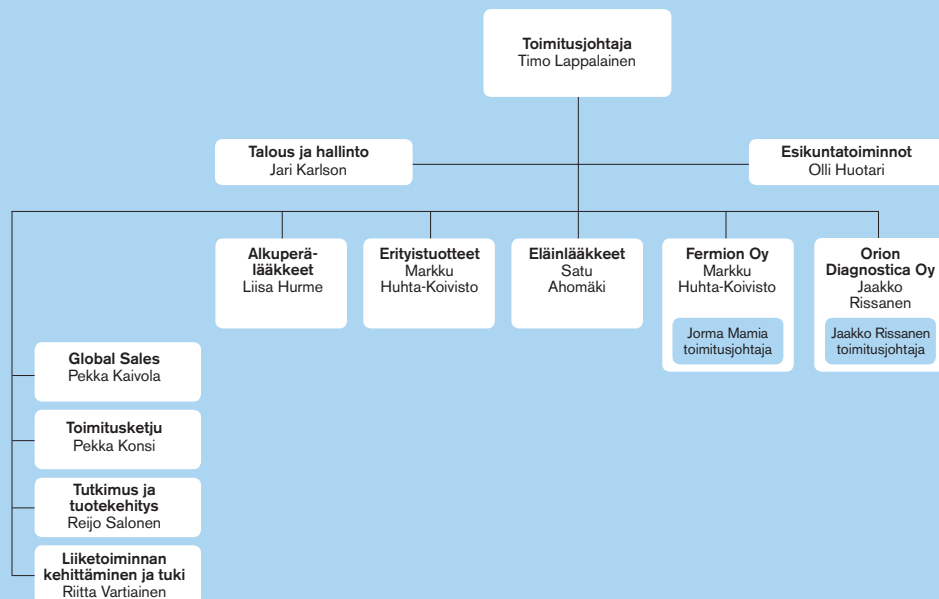
Orion lyhyesti

Orion-konsernin emoyhtiö on Orion Oyj. Yhtiön Y-tunnus on 1999212-6. Orion Oyj:n kotipaikka on Espoo, missä yhtiön pääkonttori sijaitsee osoitteessa Orionintie 1 A, 02200 Espoo. Orion-konsernin internet-sivusto on osoitteessa www.orion.fi.

Konsernin liiketoimintasegmentit ovat

- Lääkeliiketoiminta (lääkkeiden tutkimus, kehitys, valmistus ja markkinointi). Vuoden 2007 liikevaihdosta lääkkeiden osuus oli noin 95 %.
- Diagnostiikkaliiketoiminta (diagnostisten testien kehitys, valmistus ja markkinointi). Vuoden 2007 liikevaihdosta diagnostiikan osuus oli noin 5 %.

ORION-KONSERNIN JOHTO-ORGANISAATIO





LÄÄKELIIKETOIMINTA

Orionin Lääkeliiketoimintaan kuuluvat lääkkeiden ja niiden vaikuttavien aineiden tutkimus, kehitys, valmistus ja markkinointi. Kasvava osa liikevaihdosta muodostuu oman tutkimuksen tuloksena syntyneistä lääkekeksinnöistä. Tuote- ja tutkimusstrategian ydinterapia-alueita ovat keskushermostosairaudet, sydänsairaudet ja tehohoito sekä urologiset ja onkologiset hoidot.

Lääkeliiketoiminnan tulosyksiköt ovat

- Alkuperälääkkeet (patentoidut reseptilääkkeet)
- Erityistuotteet (patenttisuojaattomat reseptilääkkeet ja itsehoidon tuotteet)
- Eläinlääkkeet
- Fermion (lääkkeiden vaikuttavat aineet).

Alkuperälääkkeet-liiketoiminta muodostuu yhtiön omista, ihmiskäyttöön tarkoitetuista patentoiduista alkuperälääkkeistä. Näitä ovat Parkinson-lääkkeet *Stalevo*[®] ja *Comtess*[®]/*Comtan*[®], tehohoitorauhoite *Precedex*[®], sydämen vajaatoiminnan lääke *Simdax*[®] sekä rintasyöpälääke *Fareston*[®]. Näiden osuus oli noin 45 % Orionin lääkeliiiketoiminnan liikevaihdosta vuonna 2007.

Erityistuotteet-tulosyksikköön kuuluu monipuolinen valikoima geneerisiä eli patenttisuojaajaa vailla olevia lääkevalmisteita sekä itsehoidon tuotteita. Ryhmän osuus oli noin 38 % lääkeliiiketoiminnan liikevaihdosta vuonna 2007. Huomattava osa liikevaihdosta tulee Suomen markkinoilta, mutta tärkeitä markkina-alueita ovat muutkin Pohjoismaat sekä uudet EU-maat ja Saksa.

Eläinlääkkeiden markkinoijana Orion on merkittävä pohjoismainen toimija. Eläinlääkkeiden osuus oli noin 10 % lääkeliiiketoiminnan liikevaihdosta vuonna 2007. Orionin omasta tutkimuksesta ovat syntyneet eläinrauhotteet *Domitor*[®], *Dexdomitor*[®] ja *Domosedan*[®] sekä rauhoituksesta herättävä *Antisedan*[®].

Fermion on lääkkeiden vaikuttaviin aineisiin erikoistunut hienokemikaaliyhtiö, joka valmistaa kaikkien Orionin omien alkuperälääkkeiden vaikuttavat aineet. Lisäksi se tuottaa lääkeaineita useille muillekin lääkeyhtiöille. Fermionin myynti ulkopuolisille asiakkaille oli noin 6 % lääkeliiiketoiminnan vuoden 2007 liikevaihdosta.

DIAGNOSTIIKKALIIKETOIMINTA

Orion Diagnostica kehittää, valmistaa ja markkinoi in vitro -diagnostisia testimenetelmiä ja -järjestelmiä. Painotus on lähitesteissä (point-of-care), joita lääkärit ja terveydenhoitajat käyttävät potilasvastaanotoilla ja pienissä laboratorioissa. Tuotevalikoimassa johtava merkki on *QuikRead*[®], jonka ensimmäinen, jo laajasti käytössä oleva sovellus on helppokäyttöinen, tulokset nopeasti antava CRP-testi, jolla voidaan todeta elimistön bakteeriperäinen tulehdustila.

Merkittäviä diagnostisia tuotteita ovat myös luun aineenvaihduntaa mittaavat kollageenitestit. Omasta tuotekehityksestä ovat syntyneet lisäksi hygienia-testit, joita käytetään useilla elinkeinoelämän sektoreilla.

TOIMIPAIKAT

Pääkonttori ja hallinto:

Orion Oyj:n pääkonttori sijaitsee Espoon Mankkaalla. Liiketoimintojen johto ja myös huomattava osa tuotanto-toiminnasta on Espoossa.

Tutkimus ja tuotekehitys:

Läketutkimuksen keskuskeskukset ovat Espoossa, Turussa, Kuopiossa ja Nottinghamissa Englannissa.

Orion Diagnostican tutkimusyksiköt sijaitsevat Espoossa ja Oulussa.

Markkinointi:

Orionilla on ulkomaisia markkinointiyhtiöitä Ruotsissa, Norjassa, Tanskassa, Saksassa, Englannissa, Irlannissa, Sveitsissä, Unkarissa, Virossa ja Latviassa. Lisäksi yhtiöllä on edustustot useissa itäisen Euroopan maissa sekä Mumbaissa Intiassa.

Tuotanto:

Orionilla on lääketehaat Espoossa, Turussa ja Kuopiossa. Diagnostiikkatuotteet valmistetaan Espoossa ja Turussa. Lääkeaineita valmistavat tehtaot ovat Hangossa ja Oulussa.



ORION PÖRSSIYHTIÖNÄ

Orion Oyj listautui OMX:n Helsingin pörssiin uutena yhtiönä vanhan Orionin jakautumisen jälkeen 3.7.2006.

Orionin A-sarjan osakkeen kaupankäyntitunnus OMX Pohjoismaisessa Pörssissä Helsingissä on "ORNAV" (ISIN-tunnus FI0009014369) ja B-sarjan "ORNBV" (ISIN-tunnus FI0009014377). Orion kuuluu OMX:n pohjoismaisella listalla terveydenhuollon (Healthcare) suuriin yhtiöihin markkina-arvonsa perusteella.

Taloudelliset tiedot Orionista esitetään erillisessä Tilinpäätös 2007 -julkaisussa. Orionin kotisivulla www.orion.fi/sijoittajille ovat saatavilla kaikki sellaiset tiedot ja julkaisut, jotka kuuluvat pörssiyhtiön tiedonantovelvollisuuden piiriin. Täältä löytyy myös monipuolisesti tietoja muun muassa kaupankäynnistä Orionin osakkeilla. Myös yhtiön omistus pohjasta ja sen kehityksestä on saatavilla runsaasti tietoa kotisivulla.

TALOUDELLISET TAVOITTEET

Lähivuosien liikevaihdon maltillista orgaanista kasvua nopeutetaan tuote-, tuoteportfolio- ja yritysostojen avulla. Liikevoittoa kasvatetaan ja omavaraisuusaste pidetään vähintään 50 prosentin tasolla.

OSINGONJAKOPOLITIikka

Orion ottaa osingonjaossaan huomioon yhtiön jakokelpoisten voittovarojen lisäksi taloudellisten tavoitteiden saavuttamisen vaatimat keskipitkän ja pitkän aikavälin investointi- ja muut rahoitustarpeet.

VISIO JA MISSIO

Orion on eurooppalainen lääke- ja diagnostiikkayritys, joka painottaa liiketoiminnassaan innovatiivisten lääkehoitojen ja diagnostisten testien kehittämistä globaaleille markkinoille. Tavoitteena on kannattava kasvu ja omistaja-arvon kasvattaminen liiketoimintariskit halliten.

ORIONIN KESKEISET VAHVUUDET

Orionilla on pitkään, jo 90 vuotta jatkuneeseen toimintaan perustuva osaamis- ja kokemuspohja lääkkeiden kehittämisestä, tuotannosta ja markkinoinnista.

Orion on Suomen suurin lääketutkimusta tekevä yritys vuotuisella euromääräisellä panostuksella sekä tutkimuksessa työskentelevällä henkilömäärällä mitattuna. Omasta lääketutkimuksestaan Orion on tuonut viimeisten 20 vuoden kuluessa markkinoille seitsemän omaa alku-perälääkettä. Lääketutkimuksen ydinosajärjestelmät ovat valikoituihin terapia-alueisiin liittyvät reseptorit ja entsyymit sekä niiden kautta vaikuttavien aineiden mekanismit.

Kansainvälisesti huomattavaa osaamista Orionilla on erityisesti COMT-entsyymistä, jota koskevaa tietämystään se soveltaa Parkinsonin taudin hoitoon kehittämässään lääkkeissä, sekä keskushermoston alfa₂-reseptoreista, joihin vaikuttavia lääkeaineita Orion on kehittänyt ja tuonut markkinoille sekä ihmis- että eläinlääkintään. Myös sydänlihaksen kalsiumaineenvaihduntaan liittyvästä, lähinnä levosimendaani-molekyylisiin kohdistuneesta lääketutkimuksesta Orionilla on tutkimusnäyttöä ja osaamista jo 1980-luvulta alkaen. Lisäksi Orionilla on vahva urologisiin ja onkologisiin hoitoihin liittyvä osaamiskeskittymä.

Kotimaassaan Orionilla on vahva, noin 9 %:n markkinaosuus lääkemyynnistä. Myyjien pakkausten lukumäärällä mitattuna Orion on ylivoimaisesti suurin: lähes kolmannes suomalaisten apteekkien myymistä lääkepakkauksista on peräisin Orionista. Kansainvälisillä markkinoilla Orion on vahvimmillaan Parkinsonin taudin lääkehoidoissa, joihin yhtiö on kehittänyt selegiliiniin (Orionin kaupanimet *Eldepryl*[®] ja *Movergan*[®]) ja entakaponin (*Comtess*[®]/*Comtan*[®]) sekä levodopälääke *Stalevon*[®].

Diagnostiikan alalla Orionissa on vahvaa erityisosaamista etenkin tulehdusperäisistä taudeista, hormoneista, spesifisistä proteiineista ja luun aineenvaihdunnasta.



O Orion-konsernin arvot

Orionin arvot kertovat siitä, mihin voimme ja haluamme sitoutua. Näillä arvoilla olemme yhdessä määritelleet toiveemme Orionista työyhteisönä. Ne ovat samalla myös hyvin henkilökohtaiset itse kunkin suhteelle työhön ja työtovereihin. Arvomme on tarkoitettu arkeen. Parannamme järjestelmällisesti työtämme ja tapojamme niiden mukaisesti.

KESKINÄINEN LUOTTAMUS JA ARVOSTUS

Haluamme toimia niin, että voimme luottaa toisiimme ja arvostaa toistemme työtä. Näin luomme vahvan perustan yhteistyölle. Luottamus rakentuu pidetyistä lupauksista ja arvostus siitä, että ymmärrämme toistemme työpanoksen merkityksen kokonaisuuden kannalta.

ASIAKKAIDEN TARPEISIIN VASTAAMINEN

Haluamme ymmärtää, ennakoida sekä tyydyttää asiakkaidemme nykyiset ja tulevat tarpeet. Tämä edellyttää meiltä kaikilta tiivistä, työyhteisöjen rajat ylittävää yhteistyötä, jonka kautta osaamisemme saatetaan asiakkaidemme käyttöön.

INNOVATIIVISUUS

Haluamme kehittää innovatiivisia ratkaisuja ja toimintatapoja. Tämä haastaa jokaisen meistä tarttumaan rohkeasti uusiin mahdollisuuksiin jokapäiväisessä työssämme, yhteistoimintaan eri alojen ammattilaistemme kanssa sekä tuomaan oman osaamisemme yhteisiin hankkeisiin.

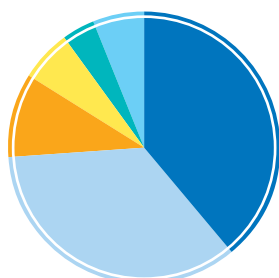
PYRKIMYS PARHAASEEN TULOKSEEN

Haluamme olla alamme paras ja menestyvin, kun kehitämme tuotteita, palveluita ja ratkaisuja, jotka edistävät hyvinvointia ja terveyttä. Tämä haastaa jokaisen meistä erikseen ja meidät kaikki yhdessä pyrkimään parhaaseen tulokseen kaikessa, mitä teemme.

LAATU, LUOTETTAVUUS JA TURVALLISUUS

Haluamme olla varmoja toimintamme korkeasta laadusta ja luotettavuudesta sekä sen lopputulosten turvallisuudesta. Tämä edellyttää meiltä kaikilta, yhdessä ja yksilöinä, tarkkuutta ja täsmällisyyttä menettelytavoissamme.

**Liikevaihdon jakauma
liiketoiminnoittain 2007**



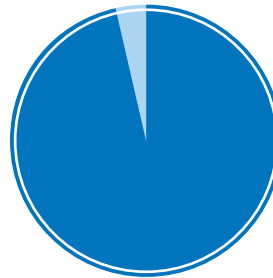
Alkuperälääkkeet.....	39%
Erityistuotteet.....	35%
Eläinlääkkeet.....	10%
Fermion.....	6%
Muut.....	4%
Diagnostiikkaliiketoiminta.....	6%

**Liikevaihdon jakauma
markkina-alueittain 2007**



Suomi.....	29%
Skandinavia.....	14%
Muu Eurooppa.....	35%
Pohjois-Amerikka.....	12%
Muut maat.....	10%

**Liikevoiton jakauma
liiketoimintasegmenteittäin 2007**



Lääkeliiketoiminta.....	97%
Diagnostiikkaliiketoiminta.....	3%

Vuosi 2007 numeroin

Alla oleva taulukko sisältää keskeiset luvut Orionin taloudellisesta kehityksestä. Tämän esitteen yhteydessä julkaistu Orion-konsernin tilinpäätös vuodelta 2007 kertoo tarkemmat tiedot Orionin taloudellisesta kehityksestä. Orionin taloudelliset katsaukset ovat saatavilla yhtiön kotisivulta osoitteesta www.orion.fi/sijoittajille.

Keskeisiä lukuja Orion-konsernista

milj. EUR	2007	2006 * Proforma	Muutos %
Liikevaihto	683,6	641,1	+6,6%
Liikevoitto	194,0	196,7	-1,4%
% liikevaihdosta	28,4%	30,7%	
Voitto ennen veroja	195,5	197,3	-0,9%
% liikevaihdosta	28,6%	30,8%	
T&K-menot	97,6	84,1	+16,0%
% liikevaihdosta	14,3%	13,1%	
Investoinnit	35,3	25,5	+38,1%
% liikevaihdosta	5,2%	4,0%	
Taseen loppusumma	589,5	588,1	+0,2%
Omavaraisuusaste, %	75,9%	75,4%	
Nettovelkaantumisaste (gearing), %	-19,3%	-22,6%	
Korollinen vieras pääoma	4,0	9,8	-58,9%
Koroton vieras pääoma	138,1	134,8	+2,5%
Rahavarat	90,4	110,0	-17,8%
Sijoitetun pääoman tuotto, %	43,8%	46,5%	
Oman pääoman tuotto verojen jälkeen, %	32,7%	34,5%	
Osakekohtainen tulos, EUR	1,03	1,03	-0,2%
Osakekohtainen oma pääoma, EUR	3,17	3,14	+0,9%
Henkilöstömäärä kauden lopussa, hlöä	3 176	3 061	+3,8%

* Proforma-luvut ennen 1.7.2006 perustuvat jakautuneen Orionin tilinpäätöksistä eriytettyihin vertailukelpoisiin lukuihin.

Toimitusjohtajan tervehdys

ORION, SUOMALAISEN TERVEYDENHUOLLON YKKÖSBRÄNDI

Orion jatkaa vuonna 2008 erinomaisissa voimissa. Päättynyttä vuotta olemme viettäneet enimmäkseen työn merkeissä mutta myös juhlistaen 90-vuotista taivaltamme monin tavoin. Suurimman juhlan vietimme perhepiirissä orionilaisten kesken, iloiten siitä, että orionilaiset ovat itse yhtiön saavutusten takana ja että sitoutumalla työhöme meillä on Orioniin sitoutuneita asiakkaita.

Jo Orionin perustaneet omistajat tähdensivät painokkaasti suomalaisuuden arvoa. Suomalaisuus on ollut leimallista yhtiöllemme kaikki nämä vuodet, mutta vasta 90-vuotisjuhlavuotenumme aloimme käyttää Suomalaisen Työn Liiton myöntämää avainlippumerkkiä. Vaikka tuotteisiimme sisältyy paljon laajasta kansainvälisestä toimittajaverkostosta hankittuja aineksia, niiden jalostusarvosta huomattavin osa syntyy kuitenkin omassa tuotekehitys- ja toimitusketjussamme. Lääketeollisuuden ominainen piirre on vahva verkostuminen ja yhteistyökumppaneiden kanssa toimiminen. Tämä on myös Orionin tapa toimia.

Uskallan sanoa, että Orion on jo pitkään ollut suomalaisen terveydenhuollon ykkösmerkki, ja tämän aseman haluamme myös jatkossa pitää.

ORION VOI PÄRJÄTÄ OLEMALLA PARAS

Vain tehokkaasti ja omaperäisesti toimivat yhtiöt pärjäävät alati kovenevassa kilpailussa. Emme voi tyytyä keskinkertaisuuteen, vaan meidän on oltava kilpailukyysisiä maailman parhaiden organisaatioiden kanssa. Haluamme, että Orionin nimeen ja brändiin yhdistyy käsitys laadusta ja erinomaisuudesta. Haluamme asiakkaittemme luottavan tuotteisiimme parhaana saatavilla olevana vaihtoehtona.

Haluamme olla ykkösvalinta myös yhteistyökumppanina. Tehokas ja viisas verkottuminen on meille mitä strategisinta toimintatapa. Olemme viime vuosina luoneet kumppanuussuhteita laajalti kaikissa toiminnoissamme. Partneruuksien ja kumppanuuksien hallinnasta onkin tullut yksi Orionin osaamisalueista.

Mielestäni parhaat kilpailuetumme ovat löydettävissä yhtiömme sisältä, toimintatavoistamme. Valttikorttejamme ovat toimintaamme sisäänrakennetut harkitut ja älykkäästi oivalletut tavat ja käytännöt, joita kilpailijoiden on vaikea kopioida, sekä sellainen johtaminen, joka mahdollistaa hyvän työskentelyilmapiirin ja rohkaisee innovatiivisuuteen kaikessa, mitä teemme.

Innovatiivisuus on Orionin menestyksen eilinehto, ja siksi se kuuluuikin päivittäiseen orionilaiseen tapaan tehdä työtä.

ORIONIN KASVUSTRATEGIA PITÄÄ AVOIMENA MONIPUOLISIA KEINOT

Olemme onnistuneet luomaan Orioniin aktiivisen tuotehankintoihin keskittyvän organisaation, jonka työn tuloksena tuotevalikoimamme uudistuu. Nopeimmin kasvavia markkinoita meille ovat uudet EU-maat ja Venäjä.

Orion tutkii huolella mahdollisuuksiaan myös kaukaisempien mantereiden nousevissa talouksissa. Ajankohtainen kehittämiskohteemme on Intia, jonne vuoden 2007 lopulla perustimme ensimmäisen kiinteän sillanpääasemamme hyödyntääksemme tutkimuksen ja tuotannon verkottumismahdollisuudet läheltä paremmin.

Tutkimus- ja kehityspanostukset ovat moninkertaistuneet muutamassa vuodessa ja myös lääkekehityksen dokumentaation vaade on noussut vuosi vuodelta korkeammaksi. Uusien lääkehoitojen tarve ei kuitenkaan poistu eikä edes vähene. Ilman niitä lääkinnällinen terveydenhuolto ei edisty. Paljon innovatiivisuutta vaativa ja suuria taloudellisia riskejä sisältävä kehitystyö on muodostunut lääkeyhtiöiden tehtäväksi. Tässä Orionin haluaa olla mukana.

Toimet terveydenhuollon kokonais kustannusten saamiseksi hallintaan ovat palauttaneet geneeriset lääkevalmisteet takaisin arvoonsa. IMS Health arvioi, että vuonna 2008 geneeristen lääkkeiden myynti kasvaa noin 14–15 prosenttia, kun markkinoiden kokonaiskasvu olisi noin 5–6 prosenttia. Terveydenhuollossa tarvitaan sekä uusia alkuperälääkkeitä että vanhoja hyviä, pitkäaikaisessa käytössä vakiintuneita lääkkeitä. Patentin raukeaminen ei huononna hyvää lääkekeksintöä.

Terveydenhuollon kokonais kustannuksiin ja tuottavuuteen voidaan vaikuttaa merkittävästi sekä tehokkaalla diagnoosilla että oikealla lääkityksellä. Lääke onkin terveydenhuollon tehokkaimpia investointeja. Kustannusten kalleutta päivittelevässä keskustelussa unohtuu kuitenkin usein yksi keskeinen kustannusten aiheuttaja: ihminen itse ja hänen henkilökohtainen mahdollisuutensa vähentää niitä myös omilla elämäntavoillaan ja huolehtimalla omasta ja toistenkin hyvinvoinnista.

Espoossa 7.2.2008

Timo Lappalainen
Toimitusjohtaja



Timo Lappalainen aloitti Orion Oyj:n toimitusjohtajana 1.1.2008. Hän on toiminut Orionin lääkeliiiketoiminnan johtotehtävissä vuodesta 1999 alkaen, viimeksi Alkuperälääkkeet- ja Eläinlääkkeet-tulosyksiköiden johtajana.





Strategia

Orion vahvistaa edelleen läsnäoloaan Euroopassa. Tavoitteena on kiihdyttää etenkin Erytist tuotteet- ja Alkuperälääkkeet-liiketoimintojen kasvua, mutta yhtiö hakee kasvua myös eläinlääkkeistä ja diagnostiikasta. Maissa, joissa Orionilla on omat myyntiorganisaatiot, yhtiö kiihdyttää orgaanista kasvuaan tuote-, tuoteportfolio- ja yritysostoin.

Muilla markkina-alueilla Orion pyrkii läheisiin kumppanuuksiin saadakseen tuotteensa markkinoille Euroopan laajuisesti. Tavoitteena on hallita uusien alkuperälääkkeiden myyntiluvat ja hinnoitteluproseduuri Euroopan laajuisesti itse, sillä parhaat pitkän aikavälin kasvumahdollisuudet nähdään alkuperälääkkeissä.

Alkuperälääkkeet-liiketoiminnassa keskeisellä sijalla on valituille terapia-alueille kohdennettu tutkimus ja tuotekehitys. Orion painottaa tutkimuksen ja kehityksen varhaisia vaiheita. Laajimman, vaiheen 3 kliinisen tutkimuksen kustannukset ja riskit yhtiö pyrkii Euroopan ulkopuolella jakamaan partnereiden kanssa. Partneruudet ja verkostoituminen ovat tärkeitä toimintatapoja kautta koko arvoketjun, niin tutkimuksessa ja tuotekehityksessä kuin tuotteiden maailmanlaajuisessa kaupallistamisessakin.

Orion pyrkii lisäämään kehitysaihioiden sisäänlisensointia. Tutkimuksen ja tuotekehityksen riskejä pyritään hallitsemaan tekemällä tasapainoisesti sekä uusien molekyylien tutkimustyötä että jo markkinoilla olevien alkuperälääkkeiden elinkaaren hallintaa. Fermionilla on tärkeä rooli Orionin alkuperälääkkeiden vaikuttavien aineiden tuottajana ja niiden valmistusprosessien kehittäjänä.

Aktiivisella tuotteiden sisäänlisensointitoiminnalla Orion hankkii uusia tuotteita Erytist tuotteet-liiketoimintaan sekä pohjoismaisille markkinoille että Keski- ja Itä-Eurooppaan.

Orionin eläinlääkeorganisaatio toimii Pohjoismaat kattavalla markkina-alueella, jolla Orion markkinoi sekä omia että muilta yhtiöiltä lisensoimia valmisteita. Orionin innovatiivisia eläinlääkkeitä myyvät partnerit maailmanlaajuisesti. Orion hyödyntää eläinlääkkeisiin ihmislääkkeiden tutkimuksen ja kehityksen synergiaedut, sillä eläinlääkintäsovellukset ovat varteenotettava ihmislääkkeiden elinkaaren hallinnan mahdollisuus.

Diagnostiikkaliiketoiminnassa Orion tarjoaa markkinoiden ja asiakkaiden tarpeiden mukaisia innovatiivisia, kustannustehokkaita, helppokäyttöisiä ja luotettavia testejä terveydenhuollon ja teollisuushygienian aloille. Kärki-tuotteena on QuikRead-testialusta. Orionin tavoitteena on olla johtava yritys valituilla lähitestaukseen (point-of-care) tarkoitetuilla diagnostisilla testeillä avoterveydenhuollossa.

Liiketoimintaympäristö

Vuonna 2006 koko maailman lääkemyynti oli 643 miljardia US-dollaria, ja se kasvoi noin 7 % vuodesta 2005.

Yhdysvaltojen osuus myynnistä on noin 45 %. Japanin osuus on noin 10 % ja EU:n noin 35 %. Lääkemyyntiä tilastoivan amerikkalaisen IMS Health -yhtiön auditoitu tilastointi käsittää noin 95 % koko maailman lääkemyynnistä. Tilastot perustuvat tukku- ja jälleenmyyntiportaan väliseen kauppaan eli lähinnä apteekkien ja sairaaloiden ostoihin.

Yhdysvalloissa ja Euroopan suurissa maissa lääkemyynnin kasvutahti on selvästi hidastunut viimeksi kuluneiden 3–4 vuoden aikana, paljolti julkisen vallan lukuisten kasvua hillitsevien toimenpiteiden takia. Nopeimmin kasvavat nyt EU:n uusien jäsenmaiden markkinat tuotevalikoimien uudistuessa ja monipuolistuessa. Kiina ja Intia ovat suuria ja vauhdilla kasvavia tulevaisuuden markkinoita. Lääkeyhtiöt näkevät kehittyvillä markkinoilla mahdollisuutensa myös valmistukseen ja tuotekehitykseen.

Korkean elintason maissa sairastetaan yhä enemmän elintason mukanaan tuomia, paljolti elintavoista johtuvia sairauksia. Tällaisia sairauksia ovat muun muassa sydän- ja verisuonitaudit, liikalihavuus, diabetes, ruoansulatuskanavan häiriöt, astma ja monet mielenterveyden ongelmat. Lääkemyyntitilastojen kärjessä ovat uusiin vaikutustapoihin perustuvat lääkkeet, joiden tuotepatentit suojaavat niitä kilpailulta. Vuonna 2006 maailman kymmenen eniten myydyin lääkkeen tilastoitu tukkumyynti oli noin 60 miljardia US-dollaria, lähes 10 % kaikesta lääkemyynnistä. Yksin kolesterolilääke Lipitorin (atorvastatiini) myynti oli noin 2,2 %, yli 13 miljardia dollaria. Kakkossijalle ylsi mahaavaalääke Nexium (esomepratsoli), jota myytiin

6,7 miljardilla US-dollarilla. Kolmanneksi myydyin oli astmalääke Seretide/Advair (flutikasoni ja salmeteroli), noin 6,3 miljardia US-dollaria.

Lääkemarkkinoilla on satoja toimijoita suurista ylikansallisista hyvinkin paikallisiin yrityksiin. Maailman suurin lääkeyhtiö on Pfizer, jonka liikevaihto vuonna 2006 oli yli 48 miljardia US-dollaria. Alan toimijoiden suuruusjärjestykset muuttuvat konsolidoitumisen seurauksena. Myös tuoteportfoliot vaihtavat usein omistajaa. Osa megayhtiöiden uusista lääkeaihoista tuleekin yrityskauppojen ja lisenssijärjestelyjen kautta.

Orion on noin 600 miljoonan euron lääkemyynnillään koko maailman lääkemarkkinoiden mittakaavassa verrattain pieni toimija, mutta se mahtuu 70 suurimman toimijan joukkoon. Suomen markkinoilla Orion on ollut kärjessä jo vuosikymmeniä. Yli sadalla ulkomaisella lääkeyhtiöllä on Suomessa oma markkinointiyhtiönsä, ja niiden kassan kautta kulkee noin yhdeksän kymmenestä Suomen lääketukkukaupan eurosta. Orion huolehtii suomalaisten terveydenhuollosta ylläpitämällä laajaa korvattavuuden piiriin kuuluvaa tuotevalikoimaa ja varmistamalla, että tuotteet ovat aina saatavilla apteekista.

Diagnostiikkatoimialan maailmanlaajuisen markkinan arvoksi arvioidaan noin 33 miljardia US-dollaria. Keskitettyjen automaattilaboratorioiden järjestelmien markkinoita hallitsee muutama suuri toimija. Viime vuosina konsolidaatiokehitys on voimistunut myös lähitestausharkkinoilla. Kokonaisuutena ala on hyvin pirstoutunut, ja Orion Diagnostica on yhtiönä keskisuuri. Tietyillä tuotealueilla sen asema on varsin vahva.

Lääkkeen hinta ja lääkekustannukset

Suomessa lääkeyhtiöt voivat hinnoitella tuotteensa vapaasti. Jos lääke kuitenkin halutaan KELA-korvausjärjestelmän piiriin, sen kohtuullisesta tukkuhinnasta päättää sosiaali- ja terveysministeriön alainen lääkkeiden hintalautakunta, HILA, jonka päätös on määräaikainen.

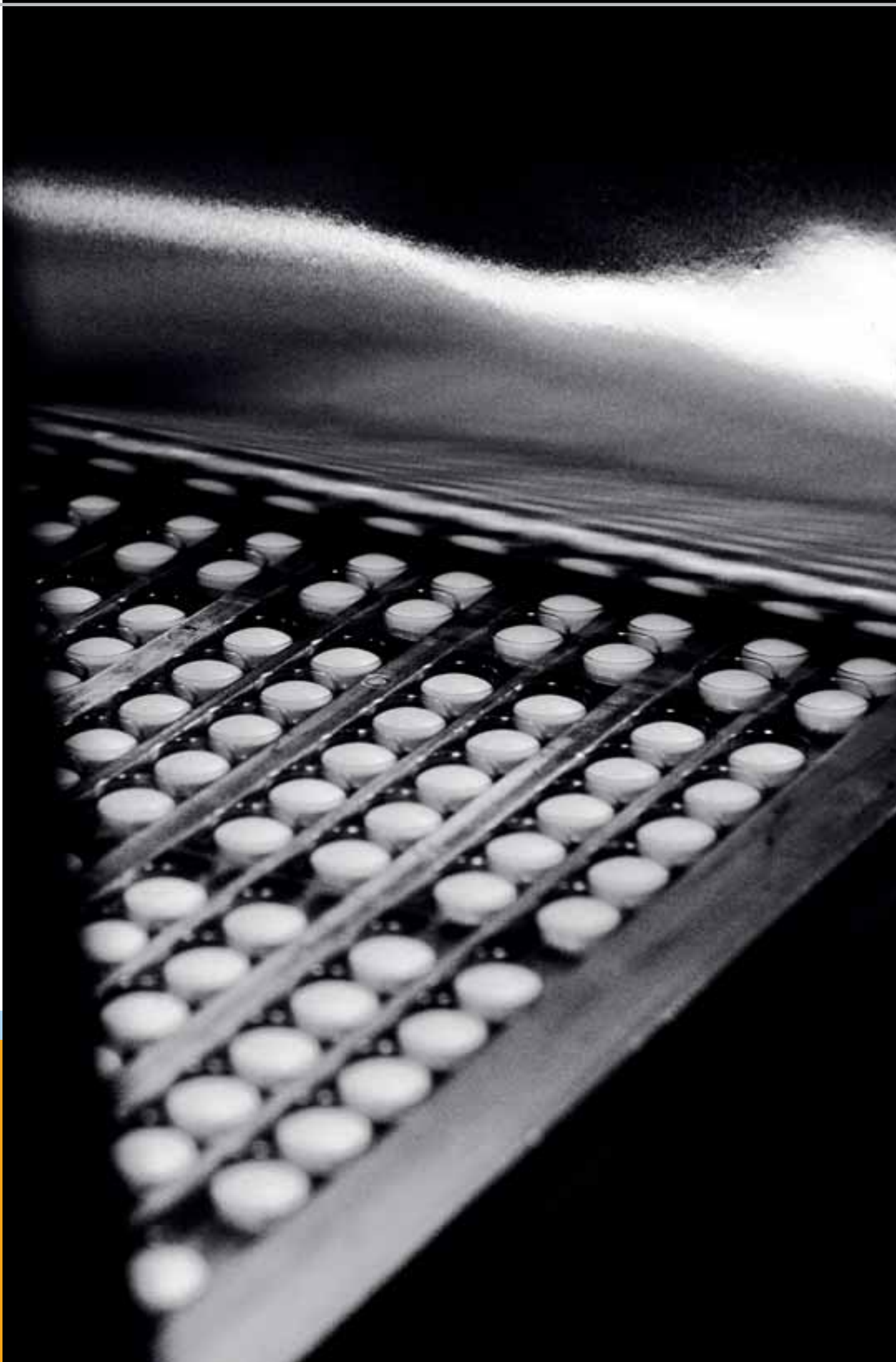
Vähittäishinta määräytyy valtioneuvoston vahvistaman lääketaksan mukaan, ja se on jokaisessa apteekissa sama. Vähittäishintaan sisältyy apteekin palkkio, 8 %:n arvonlisävero sekä apteekkimaksun osuus.

Vuonna 2007 lääkkeiden tukkuhinnat olivat Suomessa

Länsi-Euroopan kuudenneksi halvimmat. Lääkkeiden vähittäishinnoissa Suomi sen sijaan on Länsi-Euroopan seitsemänneksi kallein maa.

Lääkkeiden osuus terveydenhoidon kokonaismenoista vaihtelee maasta toiseen. Suomen terveydenhuollon kokonaismenoista lääkkeiden

osuus on noin 16 prosenttia. Lääkemyynnin kasvun aikaansaavat uudet, entisiä tehokkaammat ja paremmin siedetyt, mutta kalliit patenttien suojaamat alkuperälääkkeet. Myös väestön ikääntyminen ja avohoidon lisääntyminen kasvattavat lääkkeiden kysyntää.



Lääke-esittelijä Camilla Nyberg on työskennellyt Orionin palveluksessa kaksitoista vuotta.

Orionin asiakkaita ovat terveydenhuollon ammattilaiset

Orionin asiakaspiiriä ovat terveydenhuoltosektorin palveluntuottajat ja ammattilaiset. Lääkkeiden ja diagnostiikkatuotteiden markkinoinnissa kohderyhminä ovat ennen kaikkea lääkärit, eläinlääkärit, apteekit, julkiset ja yksityiset sairaalat, terveyskeskukset ja lääkäriasemat. Itsehoitotuotteiden markkinoinnissa kohderyhmänä ovat sen sijaan kuluttajat. Fermion-yksikön keskeisiä asiakkaita ovat muut lääkeyhtiöt.

Lääkkeiden kehittämisessä ja markkinoinnissa edellytetään syvällistä kokonaishoitokonseptien ymmärtämistä. Kommunikaation perustana on tutkimuksin osoitettu, valmisteyhteenvedon hyväksytty tieto. Orionin ydinterapia-alueiden tuotteita koskevan tiedon pääkohderyhmänä ovat erikoislääkärit. Esimerkiksi Parkinson-potilaita hoitavalle neurologille on tärkeää tietoisuus *Stalevo*[®]- ja *Comtess*[®]/*Comtan*[®]-lääkkeiden mekaniismista, tehosta ja vaikutuksista, sillä jokaisen potilaan sairauden kuva on erilainen.

ORION LUJITTAA LÄSNÄOLOAAN EUROOPASSA

Orionin tuotteita on markkinoilla yli sadassa maassa. Oma myyntiorganisaatio Orionilla on 16:ssa Euroopan maassa. Orion Diagnosticalla on tytäryhtiöt Skandinaviassa ja muilla markkinoilla laaja maahantuojien ja agenttien verkosto. Strategiansa mukaisesti Orion vahvistaa läsnäoloaan Euroopassa kiihdyttämällä lääkeliikeytoiminnan kasvua orgaanisen kasvun lisäksi ennen kaikkea tuote- ja portfolio-ostoin ja mahdollisuuksien mukaan myös yritysostoin. Suurinta kasvua haetaan uusista EU-maista ja Venäjältä. Perustana läsnäolon voimistamiselle ovat Orionin nykyiset markkinointiyksiköt näissä maissa.





Camilla Nyberg tapaa lääkäreitä Helsingin ja Länsi-Uudenmaan alueella ja kertoo heille tuoreimmat tiedot Orionin astma- ja psyykenlääkkeistä.

Orion etenee kartoittamalla kunkin markkinan erityispiirteet ja toimintaperiaatteet, kuten esimerkiksi hinnoittelujärjestelmät, sairausvakuutuksen korvausjärjestelmät ja mahdollisen lääkevaihdon periaatteet. Paikallinen toiminta luodaan ja mitoitetaan niiden mukaisesti. Niissä Euroopan maissa, joissa Orionilla ei ole omaa myyntiorganisaatiota, pyritään tiivistämään yhteistyötä niihin etabloituneiden lääkeyhtiöiden kanssa niin, että Orion pitää itsellään kontrollin jakelukanavaan, lääketurvallisuustietoon, hinnoitteluprosessiin ja tavaramerkkeihinsä.

YHTEISTYÖKUMPPANUUKSIN MAAILMALLA

Olenainen osa Orionin strategiaa ovat partneruudet ja verkostoituminen. Alkuperälääkkeilleen Orion varmistaa mahdollisimman laajan markkinapeiton solmimalla markkinointisopimuksia sellaisten lääkeyhtiöiden kanssa, joiden tuotteistoon Orionin tuote sopii ja joilla on vahvat ja osaavat markkinointiresurssit. Yhteistyökumppaneiden myynnistä Orion saa sovitun osuuden, joka kirjataan Orionin liikevaihdoksi. Osuuden suuruus riippuu muun muassa siitä, missä määrin partneri on osallistunut uuden tuotteen tutkimuskustannuksiin ja miten osapuolet jakavat markkinointikustannukset keskenään.

Orionin merkittävin partneri on sveitsiläinen Novartis, lääkealan kansainvälinen jättiläinen, joka myy *Stalevoa*[®] ja *Comtania*[®]. Orion vastaa *Stalevo*[®]- ja *Comtess*[®]-myynnistä ja -markkinoinnista niissä Euroopan maissa, joissa sillä on oma myyntiorganisaatio.

Easyhaler[®]-tuoteperheestä Orionilla on aluekohtaisia markkinointisopimuksia useiden lääkeyhtiöiden kanssa. Kumppaneita ovat muun muassa Hexal Saksassa, Ranbaxy Englannissa, Menarini Italiassa ja Abdi Ibrahim Turkissa. Onkologisia tuotteita markkinoivat mm. Organon, Upsher-Smith, Pola, Nippon Kayaku ja GTX. Eläinlääkkeissä Orionilla on tärkeä partnerisuhde Pfizerin kanssa.

Orion on myös itse tärkeä markkinointipartneri lukuisille lääkeyhtiöille omalla territoriollaan. Eturauhassyövän hoitoon tarkoitettu *Enanton*[®] (leuproreliiniasetatti), jota Orion markkinoi pohjoismaissa japanilaisen Takedan lisenssillä, on erinomainen esimerkki tällaisesta yhteistyöstä. Orion tekee myös tutkimus- ja valmistusyhteistyötä useiden tutkimusryhmien, yliopistojen ja lääkeyhtiöiden kanssa. Lääkeyhtiöt ovatkin yleisesti erittäin laajasti ja monitahoisesti verkottuneet yhteistyöhön keskenään niin tutkimuksessa, valmistuksessa kuin markkinoinnissa. Viisaasti verkottamalla kaikki saavat etua.



Lääkkeiden jakelusta ja markkinoinnista säädetty lailla

Lääkkeiden markkinoinnista on säädetty lailla, jota toimialan yhteisesti sopimat pelisäännöt täydentävät. Nämä on kirjattu eurooppalaisten lääkeyhtiöiden keskusjärjestön, EFPIAn, *Code of Practice on the Promotion of Medicines* -periaatteisiin. Maakohtaiset sovitut käytännöt voivat olla vieläkin vaativammat, kuten ne ovat esimerkiksi Suomessa.

Lääkelaki sallii markkinoida lääkkeitä vain ja tarkalleen valmisteyhteenvedon mukaisiin tietoihin nojaten.

Reseptivalmisteitaan lääkeyhtiöt saavat markkinoida vain terveydenhuollon ammattitoimijoille, minkä vuoksi lääkärit ja apteekit ovat kuluttajalle ensisijaiset lääketiedon lähteet. Lääkäreiden ja apteekkien käyttöön tarkoitettu *Pharmaca Fennica* -tietokanta sisältää kaikkien Suomessa käyttöön hyväksytyjen lääkkeiden täydelliset valmisteyhteenvedot. Kuluttajille on johdettu tästä jättiläismäisestä tietokannasta yleisimmistä lääkkeistä

perustiedot antava *Lääkeopas*-kirja, jota on saatavilla apteekeista ja kirjakaupoista.

Tietoyhteiskunta ja informaatioteknologia haastavat lainsäätäjää. Internet tuo oikean, mutta myös mahdollisen väärän tai yksipuolisen, tiedon kaikkien saataville. Se on tuonut mukanaan myös laittomien lääkekopioiden kasvavan tarjonnan kaikkine lieveilmiöineen ja riskeineen. Laittomassa lääkekaupassa vastuun kantaa yksin lääkkeen ostaja. Ehdottomasti ainoa turvallinen lääkkeen ostopaikka on toimiluvallinen apteekki.



Turkulainen Eero Marin on sairastanut Parkinsonin tautia yli kaksikymmentä vuotta. Positiivinen elämänsenne antaa Eero Marinille voimia arkipäivän elämässä.

Alkuperälääkkeet

Orionin kasvustrategian ydin

Alkuperälääkkeet-tulosyksikköön sisältyy Orionin omien, ihmiskäyttöön kehittämien alkuperälääkkeiden liiketoiminta. Tässä tuoteryhmässä Orion näkee parhaat pitkän aikavälin kasvumahdollisuutensa.

Orion on 1980-luvulla käynnistyneen tutkimustoimintansa tuloksena tuonut markkinoille seitsemän omaa alkuperälääkettä, joista kolme on tarkoitettu eläinkäyttöön. Kun alkuperälääkkeiden osuus lääkeliiketoiminnan liikevaihdosta oli vuonna 1996 noin seitsemän prosenttia, vuonna 2000 se oli noin 28 prosenttia ja vuonna 2007 noin 45 prosenttia. Kasvua ovat vauhdittaneet erityisesti entakaponi-lääkekeksintöön perustuvat Parkinsonin taudin lääkkeet *Stalevo*[®] ja *Comtess*[®]/*Comtan*[®], jotka ovat kirkkaimmat tähdet Orionin tuotteistossa.

PARKINSONIN TAUDIN OSAAMISKESKITYMÄ

Parkinsonin taudin hoidosta on kehkeytnyt Orionin vahvin osaamisalue. Ensimmäinen Orionin kehittämä Parkinsonin taudin lääke oli MAO-B-entsyymiin (monoamiinioksidaasi B) estäjä selegiliini, kauppanimiltään *Eldepryl*[®] ja *Movergan*[®], jonka molekyyliin Orion hankki oikeudet jo aivan varhaisessa kehitysvaiheessa ja joka tuli markkinoille vuonna 1982.



Eero Marinin päivät täyttyvät toiminnasta. Hän harrastaa muun muassa kitaran soittoa ja musiikin kuuntelua sekä liikuntaa ja ulkoilua. Arkipäivän askareissa Eero Mariniä auttaa vaimo Raija. Parkinson-potilas tarvitsee taudin edetessä tukea perusasioissa kuten siistinä pysymisessä, pukeutumisessa ja ruokailussa.



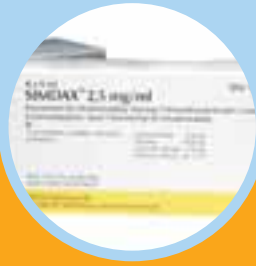
Vuonna 1998 Orion toi markkinoille COMT-entsyyminestäjä entakaponin Euroopassa ja vuotta myöhemmin Yhdysvalloissa. Entakaponi on lääkeaine, joka tehostaa peruslääke levodopan vaikutusta. Orion markkinoi sitä Euroopassa nimellä Comtess ja partneri Novartis tuotenimellä Comtan niissä maissa, joissa Orionilla ei ole omaa myyntiorganisaatiota. Comtess/Comtan on Orionin ensimmäinen merkittävä maailmanlaajuisesti myynnissä oleva oma alkuperälääke.

Vuonna 2003 käyttöön tullut optimoitu levodopalääke Stalevo syntyi entakaponin jatkokehityksen tuloksena. Stalevon eri annosvahvuudet sisältävät Parkinsonin taudin peruslääkkeen levodopan ja sen vaikutusta tehostavat entsyyminestäjät entakaponin ja karbidopan yhdessä tabletissa optimaalisissa suhteissa. Pitkä ja myönteinen kliininen hoitokokemus on vakiinnuttanut Stalevo-lääkkeen levodopahoitoa tarvitsevien Parkinson-potilaiden hoidon standardiksi.

Selegiliinin ja entakaponin kehityksen myötä Orionille on syntynyt maailmanlaajuisestikin ainutlaatuinen tietämys Parkinsonin taudin hoidosta.

ERIKOISLÄÄKKEITÄ TEHOHOITON JA KARDIOLOGIAAN

Sairaaloiden teho- ja sydänvalvontaosastojen potilaiden hoito on yksi haastavimmista lääketieteen erikoisalueista. Tälle haastavalle kentälle Orion on tuonut kaksi merkittävää alkuperälääkettä, levosimendaanin ja deksmedetomidiiniin. Orionin ensimmäisiä alkuperälääkkeitä olivat 1980-luvulla markkinoille tulleet eläinrauhotteet *Domosedan*[®], *Domitor*[®] ja niiden vasta-aine *Antisedan*[®], jotka ovat eläinlääkäreiden käytössä maailmanlaajuisesti. Myöhemmin samasta alfa₂-reseptorien tutkimuksesta syntyi ihmiskäyttöön tarkoitettu tehohoitopotilaiden rauhoite deksmedetomidiini, tuotenimeltään *Precedex*[®]. Precedexiä markkinoi nykyisin Hospira-yhtiö Yhdysvalloissa, Japanissa ja useissa Euroopan ulkopuolisissa maissa. Hankittuaan Euroopan-



oikeudet takaisin itselleen Orion asetti tavoitteekseen saada deksmedetomidiini käyttöön myös Euroopassa. Tähän tähtäävä mittava, 1 000 potilaalla tehtävä, kolmannen kliinisen vaiheen tutkimus on parhaillaan meneillään.

Kardiologisesta lääketutkimuksesta Orionilla on tietämystä ja osaamista 1980-luvulta lähtien. Sydämen vaikeaan vajaatoimintaan tarkoitettu, sairaaloiden teho- ja sydänvalvontaosastoilla suonensisäisenä injektiona käytettävä levosimendaani, tuotenimeltään *Simdax*[®], on markkinoilla noin 40 maassa. Myyntipotentialtaan suurimmissa maissa myyntilupaa ei ole. Simdaxin maailmanlaajuiset markkinointi- ja kehitysoikeudet Pohjoismaita lukuun ottamatta ovat Abbott-yhtiöllä.

UROLOGIAN JA ONKOLOGIAN ROOLI KASVUSSA

Urologian ja onkologian ydinterapia-alueen portfolioon kuuluvista tuotteista omia alkuperälääkkeitä ovat rintasyöpälääke *Fareston*[®] (toremifeeni) sekä vaihdevuosisoireiden hoitoon

tarkoitettut hormonikorvaustuotteet. Farestonia myydään eniten Japanissa, missä markkinoinnista vastaa Nippon Kayaku, ja Yhdysvalloissa, missä markkinointioikeudet ovat GTX, Inc:llä. GTX tekee myös uusiin, eturauhassyövän indikaatioihin tähtäävää jatkokehitystyötä toremifeenillä.

Hormonikorvaustuoteperheeseen sisältyy useita valmisteita, ja useilla lääkeyhtiöillä on niiden markkinointioikeuksia. Tuotemerkkejä ovat muun muassa *Indivina*[®], *Divina*[®], *Divitren*[®], *Diviseq*[®] ja *Divigel*[®]. Ihon kautta geelinä annosteltava Divigel tuli vuonna 2007 markkinoille sekä Japanissa että Yhdysvalloissa valmisteena, joka sisältää toistaiseksi pienimmän määrän estradiolia.

Orion rakentaa tuotteistoaan aktiivisesti hankkimalla omalle myyntiverkolleen markkinointioikeuksia patenttien suojaamiin alkuperälääkkeisiin. Esimerkiksi vuonna 2007 solmitut yhteistyösopimukset intialaisen Aurigenen ja ruotsalaisen Oasmian kanssa tähtäävät uudenlaisiin syöpälääkkeisiin.

Orionin tuotteet ovat olleet osana suomalaisen perheen arkea jo yhdeksänkymmentä vuotta.



Erityistuotteet

Aktiivisesti uudistuva laaja valikoima vakiintuneita lääkehoitoja

Erityistuotteet-tulosyksikön tuoteistoon kuuluu monipuolinen, lähes 300 tuotteen valikoima perusterveydenhuollon reseptilääkkeitä, sairaalalääkkeitä ja itsehoidon valmisteita. Orion on kehittänyt niistä useimmat itse, ja Orion myös valmistaa valtaosan tuotevalikoimasta itse. Tutuimpia esimerkkejä on Suomen eniten myyty särky- ja kipulääke *Burana*[®] (ibuprofeeni). *Easyhaler*[®] -astmalääkevalmisteiden markkina-alue kattaa partnereiden kautta Euroopan maat laajasti. Perusvoiteet, kuten *Aqualan*[®], ja vitamiinit, kuten monivitamiinivalmiste *Multivita*[®], ovat puolestaan esimerkkejä tutuista ja luotetuista, apteekkeista saatavilla olevista Orionin valmisteista. Ne valmistetaan samoin tiukoin kriteerein kuin varsinaiset lääkkeetkin, vaikka ne eivät olekaan lain tarkoittamia lääkkeitä.

Erityistuotteet-yksikön liikevaihdosta noin 70 % on toistaiseksi muodostunut Suomessa, jossa Orionin vahva markkina-asema perustuu paljolti nimenomaan laajaan, lähes kaikki yleisimmät sairaudet ja vaivat kattavaan peruslääkevalikoimaan. Orion on sekä lääkkeiden tukkumyynnin arvolla että myyjien pakkausten lukumäärällä mitaten suurin toimija Suomessa. Itsehoitotuotteista Orionin markkinaosuus on ollut jo vuosikaudet suurin. Vuonna 2007

Orionin tuotteiden osuus oli lähes neljäsos itsehoidon valmisteiden tukkumyynnin arvosta.

Merkittävä osa Orionin reseptilääkkeistä on Suomessa lääkevaihtomenettelyn piirissä. Yhtiön tavoitteena on, että apteekkeista on aina mahdollista saada edullinen orionilainen vaihtoehto, jos reseptiin kirjoitettu lääke on vaihtokelpoinen. Suomalaisena toimijana Orionilla on myös ainutlaatuisen kyky taata koko tuotevalikoimansa jatkuva saatavuus ja toimitusvarmuus.

Aktiivisen tuotekehityksen ja lisensiointitoiminnan tuloksena Orion tuo yhä enemmän edullisia perusterveydenhuollon valmisteita oman myyntiorganisaationsa kattamalle alueelle Euroopassa. Skandinavian markkinoilla Orion kasvattaa myös itsehoitotuotteidensa myyntiä.

Erityistuotteet-tulosyksikön maantieteellistä toimintaa laajentamalla Orion rakentaa määrätietoisesti toimintatapaa, joka tekee mahdolliseksi markkinoida tulevaisuuden uusia alkuperälääkkeitä oman myyntiorganisaation voimin Euroopan laajuisesti. Vakuuttava läsnäolo markkinoilla tekee Orionista myös entistä houkuttelevamman partnerin muille lääkeyhtiöille.



Easyhaler®

Esimerkki Erityistuotteet-yksikön erityisosaamisesta on varmatoiminen ja helppokäyttöinen *Easyhaler®*-inhalattoritekнологia.

Ensimmäinen Easyhaler tuli markkinoille vuonna 1994, ja uudistuneen ja monipuolistuneen tuotepereheen myynti kasvaa laajentuvan kansainvälisen

partneriyhteistyön myötä. Orion on kehittänyt jo useista hengitystiesairauksien lääkkeistä formulaatit Easyhaler-inhalattorille.



Lemmikkien omistajat huolehtivat
suojattiensa hyvinvoinnista yhä
perusteellisemmin.





Eläinlääkkeet

Yksi Pohjoismaiden johtavista toimijoista

Orion on eläinlääkkeissä yksi Pohjoismaiden johtavista toimijoista. Orion valmistaa, markkinoi ja myy eläinkäyttöön sekä omia alkuperälääkkeitään että geneerisiä lääkkeitä. Lisäksi se markkinoi ja myy Pohjoismaissa useiden kansainvälisten yhtiöiden valmistamia eläinlääkkeitä. Maailman suurin eläinlääkeyhtiö Pfizer puolestaan markkinoi ja myy Orionin eläinrauhotteita kansainvälisillä markkinoilla.

Merkittävimpiä Eläinlääkkeet-yksikön tuotteita ovat omat alkuperälääkkeet *Domosedan*[®], *Dexdomitor*[®], *Domitor*[®] ja *Antisedan*[®]. Domosedania käytetään suurten eläinten, etenkin hevosten rauhoittamiseksi eläinlääkärin tutkimusta ja toimenpiteitä varten. Domitor on vastaava valmiste pienille eläimille, kuten koirille ja kissoille. Dexdomitor[®] on uusin, parhaillaan lanseerausvaiheessa oleva saman tuoteperheen valmiste. Antisedan on rauhoitteiden vasta-aine, jonka vaikutuksesta eläinpotilas virkoo nopeasti ja turvallisesti toimenpiteiden jälkeen.

Muita eläinlääkintätuotteita ovat reseptivapaat kissojen ja koirien loislääkkeet, ketoprofeeni-kipulääkkeet erityisesti naudoille sekä *Aptus*[®]-hyvinvointisarja. Tuotevalikoimaan kuuluu myös huomattava määrä sisäänlisensoituja valmisteita.

Orion pyrkii maksimoimaan ihmislääkkeiden kehitystyön tulokset hyödyntämällä myös eläinlääkinnän tarjoamat mahdollisuudet.

Eläinlääkkeet-yksikön osuus Orionin liikevaihdosta on noin kymmenen prosenttia. Kasvua haetaan erityisesti alkuperälääkkeiden myynnissä ja laajentamalla toimintaa Orion-konsernin kasvustrategian mukaisesti myös itäiseen Eurooppaan.



Fermionin Hangon tehdas valmistaa lääkkeiden vaikuttavia aineita sekä Orionin että muiden lääkeyhtiöiden tuotteisiin.



Fermion

Lääkkeiden vaikuttavien aineiden valmistaja

Fermionilla on strategisesti tärkeä rooli Orion-konsernin lääkeliikeyrityksessä. Se valmistaa ensinnäkin Orionin omien alkuperälääkkeiden vaikuttavat aineet, joita ovat entakaponi, levosimendaani, toremifeeni, detomidiini, medetomidiini, deksmedetomidiini ja atipametsoli. Lisäksi Fermion valmistaa ja myy lääkeaineita myös muille lääkeyhtiöille.

Fermionilla on korkeatasoinen dokumentaatio ja valmistusprosessit kaikkiaan noin kolmeenkymmeneen lääkeaineeseen. Ohjelmaan kuuluvat muun muassa syöpälääkkeet metotreksaatti ja hylkimisenestolääke atsatiopriini sekä masennuslääke tratsodoni. Lääkeaineiden myynti muille lääkeyhtiöille on noin kuusi prosenttia Orionin lääkeliikeyrityksen liikevaihdosta.

Orionille on strategisesti tärkeää, että alkuperälääkkeiden toimitusketju on kokonaan yhtiön omassa hallinnassa. Fermionilla on paljon lääkeaineiden valmistuksen erikoisosaamista. Yhtiön prosessitekniikka ja järjestelmät täyttävät korkeimmat lääkkeiden vaikuttavien aineiden tuotannolle asetetut viranomaisvaatimukset. Innovatiivisiin ratkaisuihin perustuva korkea tekniikka, toimitusvarmuus, luotettavuus, laatu ja kustannustehokkuus ovat Fermionin keskeisiä kilpailuvaltteja sen kansainvälisissä asiakassuhteissa.

Fermionin tuotantolaitokset sijaitsevat Hangossa ja Oulussa. Lisäksi Espoossa on pilot-yksikkö, jossa testataan ja kehitetään uusien lääkeaineiden tuotantoa.

Orion Diagnostica

Lähistestejä perusterveydenhuoltoon ja hygieniaan

Orion Diagnostica valmistaa kehon ulkopuolisia eli *in vitro* -diagnostisia testimenetelmiä ja -järjestelmiä, joita sairaalat, terveyskeskukset ja klinikat käyttävät potilaidensa taudinmääritykseen. Tuoteisto painottuu lähistestaukseen, niin sanottuihin point-of-care- eli lähistesteihin, joita lääkärit ja terveydenhoitajat käyttävät potilasvastaanotoilla ja pienissä laboratorioissa taudinmäärityksiin ja hoidon tehon seurantaan. Orion Diagnostican tuoteiston markkina-alue on maailmanlaajuinen.

Oikeaan osunut ja nopea taudinmääritys on jokaisen potilaan etu, mutta samalla siitä hyötyvät kaikki muutkin terveydenhuollon osapuolet. Lääkäri saa potilaansa hoidon nopeasti alkuun. Se, mitä diagnostisia menetelmiä hän käyttää potilaansa tilan ja hoidon tarpeen arvioimiseksi ja seuraamiseksi, vaikuttaa myös merkittävästi terveydenhuollon kokonaistehokkuuteen ja kustannuksiin.

Diagnostisten menetelmien kehitys kulkee kohti yhä helppokäyttöisempiä, nopeampia ja luotettavampia testejä sekä diagnostiikan yhdistämistä sopivaan lääkitykseen. Orion Diagnostican tuotevalikoiman johtava merkki on

QuikRead[®], ja CRP-testi on sen menestynein sovellus. CRP-testillä mitataan sormenpään verinäytteestä C-reaktiivisen proteiinin pitoisuus, jonka koholla oleva arvo viittaa usein bakteeriperäiseen tulehdustilaan. CRP-tulos yhdessä potilaan oireiden kanssa auttaa lääkäriä päättämään, kärsiikö potilas virus- vai bakteeri-infektiosta ja tarvitseeko hän antibioottikuurin.

Luun aineenvaihduntaa mittaavat *UniQ*[™]-kollageenitestit auttavat lääkäriä muun muassa osteoporoosipotilaiden hoidossa. Testien herkkyys on suuri. Jos esimerkiksi luun tiheysmittauksessa ei vielä näykään jälkiä muutoksista, voi ICTP-kollageenitesti paljastaa rintasyövän lähettämiä etäpesäkkeitä. Samoin luun muodostumista mittaavan PINP-testin avulla voidaan ohjata osteoporoosin hoitoa.

Osoaa Orionin diagnostisesta tuoteistosta käytetään suurten sairaaloiden pitkälle automatisoiduissa laboratorioissa muun muassa hormoni-, luu- ja sidekudosmäärityksiin sekä gastroenterologisiin ja spesifisten proteiinien määrityksiin. Orion tekee myös diagnostiikkatuotteiden sopimusvalmistusta alan muille yrityksille.

Esimerkkejä muista lähistestauksen tuotteista

- Turbox*[®] proteiinimittauksiin tarkoitettu analysaattori, jolla voidaan määrittää 18 eri valkuaisainetta plasma-, veri- tai virtsanäytteestä.
- Diarlex*[®] testi osoittaa rota- ja adenovirukset ulostenäytteestä.
- Uricult*[®] Uricult virtsatieinfektio testi on jo 40 vuotta sitten markkinoille tullut pioneeri tuote. Sillä on edelleenkin vakiintunut asema virtsatieinfektioiden diagnostiikassa.

Hygientestit monille elinkeinoelämän sektoreille

- Hygicult*[®] testi mikrobimäärityksiin ja puhdistustoimenpiteiden seurantaan esimerkiksi elintarvike- ja kosmetiikkateollisuudessa ja suurkeittiöissä.
- Easicult*[®] testillä määritellään esimerkiksi teollisuus- ja polttonesteiden sisältämä mikrobimäärä käyttö- ja varastointiaikojen optimoimiseksi. Käyttäjät ovat muiden muassa paperiteollisuus sekä lento- ja öljy-yhtiöt.



Hygicult-On-testi on helppo ja luotettava menetelmä puhdistustoimenpiteiden seurantaan esimerkiksi suurkeittiöissä.



Tutkijat Kari Vahervuo (edessä) ja Bert Van Veen työskentelevät Espoossa Orionin tuotekehityslaboratoriossa lääkkeiden formulaatiokehityksessä. Kuvassa he tutkivat niukkaliukoisien lääkeaineiden liukoisuuden parantamista.



Tutkimus ja tuotekehitys

Orionin lääketutkimustoiminta painottuu varhaisen vaiheen tutkimuksiin eli niin sanottuihin prekliinisiin tutkimuksiin ja ensimmäiseen ja toiseen kliiniseen vaiheeseen. Mittavat kolmannen vaiheen potilastutkimukset Orion pyrkii tekemään yhteistyössä jatkokehitykseen ja markkinointiin valitsemiensa partnereiden kanssa.

Orion käyttää lääketutkimukseen ja -tuotekehitykseen keskimäärin noin 15 % lääkeliikeyrityksensä liikevaihdosta. Lääketutkimuksessa ja tuotekehityksessä työskentelee yli 700 henkilöä.

Orionin tutkimus- ja tuotekehitysorganisaatio on asettanut itselleen haasteellisen päämäärän olla alansa paras tutkimusorganisaatio viimeistään vuonna 2017. Organisaation tunnuspiirteitä ovat muiden muassa innovatiivisuutta edistävä ja saatavilla olevan tiedon etsimiseen ja soveltamiseen kannustava johtaminen, organisaatio-rakenne, joka on optimoitu yhtiön strategian mukaiseen toimintaan, ja strategia, jolla saavutetaan tuoteportfolioon tasapaino ja joka mahdollistaa uudet teknologiat.

VAHVUUTENA TIETEELLINEN HUIPPUOSAAMINEN JA ASIANMUKAINEN TEKNOLOGIA

Orionin tieteellisesti ansioituneet tutkijat luovat perustan innovatiiviselle ja tehokkaalle lääketutkimukselle. Tutkimusorganisaatiossa on pienestä koostaan huolimatta käytössään kaikki tarvittavat resurssit ja käytännön kokemuksen kautta karttunut tietotaito, jolla viedä

kehitysprojektit kaikkien vaiheiden läpi ja huolehtia myös myyntilupien hakumenettelyistä ja ylläpitämisestä. Vahvaan osaamiseen liittyy kokonaisvaltainen lääkkeen elinkaaren hallinta. Lääkkeelle voidaan löytää uusia käyttötarkoituksia tai kehittää uusia ja monipuolisempia annostelumuotoja.

Molekyylin profiili ei aina osoittaudu suunniteltuun käyttöön optimaaliseksi. Tutkimukset jatkuvat tällöin varamolekyyleillä. Johtomolekyylejä ja niiden varamolekyylejä kehitetään tietokoneavusteisen molekyylimallinnuksen ja rakennesuunnittelun avulla. Tietokoneavusteinen molekyyliseulonta ja -mallinnus on tehostanut ja nopeuttanut tutkimuksen alkuun pääsyä huomattavasti, sillä se vähentää massaseulontatyötä laboratoriossa ja tuottaa monipuolisempia ideoita optimaalisista molekyylirakenteista. Tärkeää on myös, että tietokonemalleja voidaan jatkuvasti tarkentaa tutkimusprojektin etenemisen yhteydessä kertyvällä tiedolla.

Teknologian taso on Orionin kaikissa tutkimuslaitoksissa maailmanlaajuisesti kilpailukykyinen. Uusia teknologioita otetaan käyttöön harkitusti silloin, kun ne tuovat lisäarvoa omalle tutkimukselle.

ORIONIN LÄÄKETUTKIMUKSEN KOHDEALUEET

Lääketutkimuksen ydinosaamisalueita ovat valitut kohdeproteiinit, entsyymit ja reseptorit. Orionin erityisenä vahvuutena on tieto tutkittavien kohdeproteiinien rakenteesta, vaikutusmekanismeista soluissa sekä niiden kautta vaikuttavien lääkeaineiden vaikutuksista elimistössä.



Työssä keskitytään muutamille indikaatioalueille, joiden tutkimiseen on kehitetty tehoa ja turvallisuutta ennustavat tutkimusmallit.

COMT-entsyymi

Tieteellisesti korkeatasoinen tietämys COMT-entsyymistä (katekoli-O-metyylitransferaasi) ja sen roolin ymmärtämisestä Parkinsonin taudin hoidossa on ollut keskeinen tekijä Orionin kansainvälistymisessä ja kasvussa tunnetuksi ja luotetuksi Parkinson-taloksi. Tätä linjaa jatkaen Orionin tavoitteena on kehittää uusi, entakaponia vielä tehokkaampi ja pitempään vaikuttava COMT-estäjä.

Alfa₂-reseptorit

Laajaan G-proteiinikytkentäisten reseptorien perheeseen kuuluvien adrenergisten alfa₂-reseptorien tutkimus on synnyttänyt Orionille jo neljä omaa alkuperälääkettä. Tieteellinen perustutkimus on tällä alueella edennyt vauhdilla, ja uusien spesifisten lääkeaineiden suunnitelmallinen kehittäminen alfa₂-reseptorien eri alatyypeille on näköpiirissä. Orion tutkii aktiivisesti alfa_{2C}-reseptorin salpaajien mahdollisuuksia muun muassa skitsofrenian ja masennuksen oireiden hoitoon.

Androgeenireseptori

Orionin urologisten ja onkologisten hoitojen osaamiskeskittymän tutkimukset painottuvat hormonaalisiin tumareseptoreihin. Viime vuosina Orionin tutkijat ovat identifioineet useita mieshormoni- eli androgeenireseptoriin vaikuttavia lääkeaineita. Orion pyrkii kehittämään uusia lääkkeitä, joilla on testosteronin kaltaisia, esimerkiksi


lihassmassaan ja luuhun kohdistuvia positiivisia vaikutuksia, mutta joilta puuttuu eturauhasta suurentava haitallinen vaikutus. Tällä tutkimusalueella on potentiaalia ja hoidollista tarvetta myös uusille eturauhassyöpälääkkeille.

Diagnostiikkatuotteet

Diagnostiikan alalla Orionissa on vahvaa erityisosaamista helppokäyttöisten ja nopeiden menetelmien kehittämisestä etenkin tulehdusperäisten tautien, hormonien, spesifisten proteiinien ja luun aineenvaihdunnan lähitestaukseen. Tuotteiston painopisteen siirtyminen lähi- ja pikatesteihin on suunnannut tuotekehitystä voimakkaasti lähitestejä käyttävien asiakkaiden, pienten klinikoiden ja lääkärinvastaanottojen tarpeiden mukaisesti. Merkittävin tuoteperhe tällä alueella on *QuikRead*[®]-järjestelmä, jonka kehittämiseen Orion panostaa määrätietoisesti. Tuotekehityksen kohteita ovat myös ainutlaatuisten *UniQ*[™]-kollageenitestien tyyppiset uudet testit.

VERKOTTUMISEN JA YHTEISTYÖN MERKITYS

Kun yritykselle haetaan uusia ideoita ja tutkimuslinjoja jo olemassa olevien kehitysprojektien lisäksi, verkottumisen tärkeys akatemiutkijoiden ja bioalan yritysten kanssa korostuu. Orion tekee jatkuvasti yhteistyötä sekä suomalaisten että ulkomaisten tutkimusryhmien kanssa. Uusimpia yhteistyöhankkeita ovat intialaisen Aurigenen, ruotsalaisen Oasmian ja suomalaisen Mededian kanssa solmitut yhteistyösopimukset ja Orionin päätös rahoittaa Suomen Molekyylilääketieteen Instituutin, FIMMin, toimintaa.



**Tutkija Markku Kaija asettaa näytettä ilmasuihkumyllyyn
Espoon tuotekehityslaboratoriossa.**

Orionin lääkeinnovaatioita

Detomidiini (eläinrauhoidin Domosedan[®]), **medetomidiini** (eläinrauhoidin Domitor[®]) ja **deksmedetomidiini** (ihmislääkkeenä tehohoito-potilaiden rauhoite Precedex[®], eläinrauhoidin Dexdomitor[®]) vaikuttavat useisiin hermojärjestelmiin adrenergisten alfa₂-reseptoreiden kautta. Sitoutuessaan reseptoriin ne aktivoivat sen ja aikaansaavat elimistössä rauhoitustilan, jossa myös stressireaktiot ja kipu lievittyvät. Atipametsoli (eläinrauhoidin vastavaikuttaja Antisedan[®]) on aine, joka samaisiin alfa₂-reseptoreihin sitoutuessaan estää näiden reseptorien aktivoitumisen. Alfa₂-reseptorien salpaus lisää hermosolujen aktiivisuutta ja aikaansaa heräämisen.

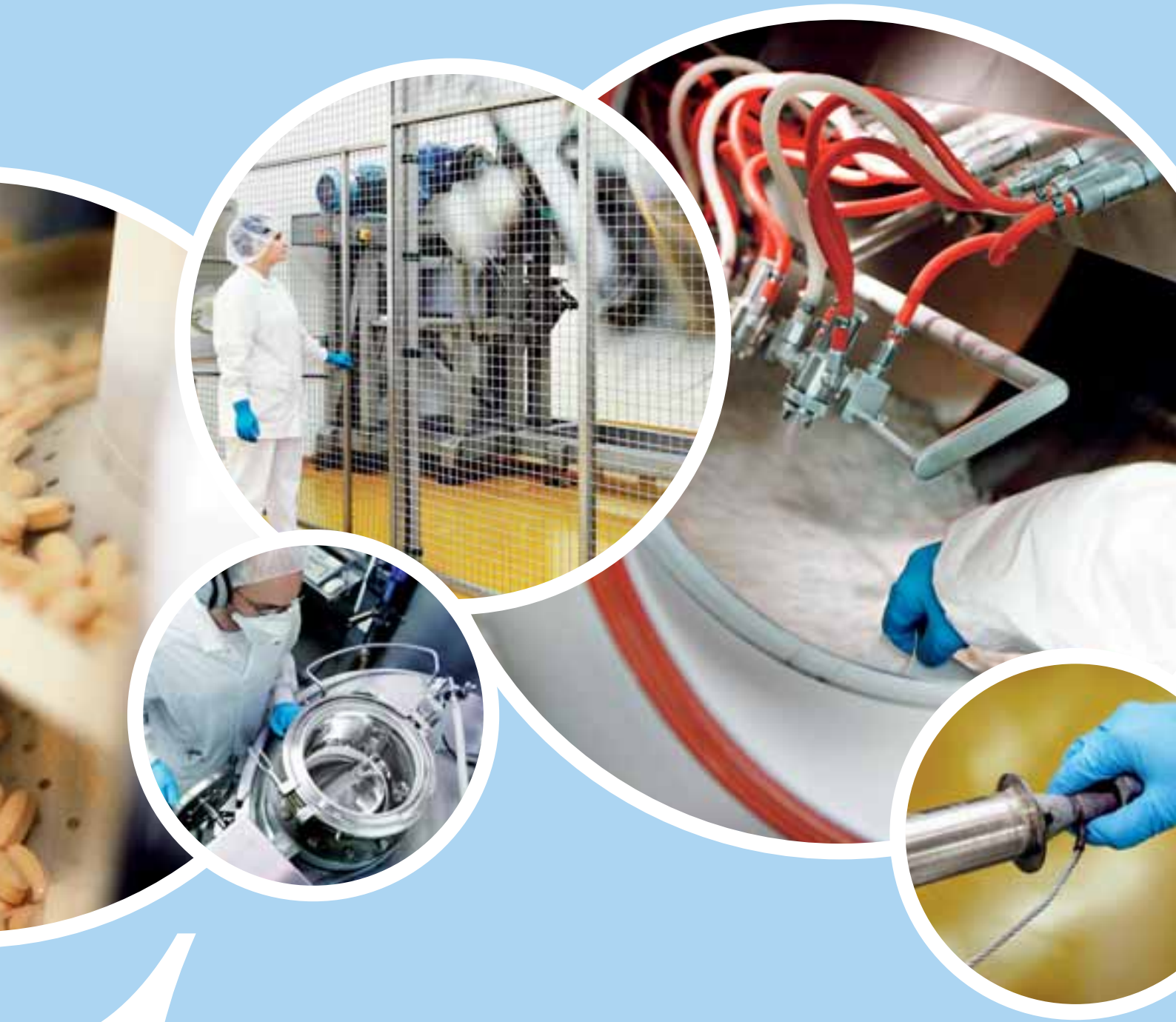
Entakaponi on Orionin merkittävin molekyyli-innovaatio. Se on Parkinsonin taudin hoidossa peruslääkkeenä käytettävän levodopan tehoa lisäävä lääke, jonka vaikutus perustuu levodopan kannalta haitallisen COMT-entsyymien vaikutusten estoon. Entakaponi vaikuttaa Comtess[®]- ja Comtan[®]-valmisteissa. Jatkokehityksen tuloksena syntynyt Stalevo[®] sisältää levodopaa ja sen vaikutusta tehostavia entakaponia ja karbidopaa yhdessä tabletissa. Stalevo- ja Comtess/Comtan-hoito pidentää Parkinson-potilaan päivittäistä toiminnallista aikaa ja parantaa elämänlaatua verrattuna sellaiseen levodopahoitoon, johon ei sisälly COMT-entsyymien estoa.

Levosimendaani on sairaaloiden teho- ja sydänvalvontaosastoilla sydämen vaikeaan vajaatoimintaan suonensisäisesti käytettävän Simdax[®]-lääkkeen vaikuttava aine. Levosimendaani sitoutuu kalsiumin läsnäollessa sydänlihaksen troponiini C -proteiiniin. Levosimendaani herkistää sydänlihaksen sen soluissa olevalle kalsiumille ja voimistaa siten sydänlihaksen supistuvuutta lisäämättä kuitenkaan sydämen hapenkulutusta. Lisäksi se laajentaa verisuonia avaamalla verisuonien kaliumkanavia, jonka seurauksena verenkierto elintoimintojen kannalta tärkeisiin elimiin paranee. Molemmat vaikutustavat parantavat verenkiertoa sydämen kautta elimistöön ja kudoksiin.

Toremifeeni on antiestrogeni, joka on rintasyöpälääke Farestonin[®] vaikuttava aine. Sitoutumalla syöpäsolun estrogeeni-reseptoreihin toremifeeni estää elimistön omaa estrogeeniä stimuloimasta syöpäsolun kasvua. Amerikkalainen GTx, Inc. tutkii parhaillaan toremifeenia eturauhassyövän indikaatioihin.



**Lääkkeiden valmistus
vaatii useiden ammatti-
laisten saumatonta
yhteistyötä.**



Toimitusketju

Toimitusketju-organisaation tehtävänä on valmistaa tuotteet ja huolehtia ne asiakkaille oikeaan aikaan mahdollisimman tehokkaasti, taloudellisesti ja varmasti. Toimitusketjussa ja siihen olennaisesti liittyvässä laadunvarmistuksessa työskentelee noin 950 ihmistä yhtiön lääkevalmistetehtailla Espoossa, Turussa ja Kuopiossa. Kukin tehdas on erikoistunut tiettyntyyppisiin valmisteisiin. Diagnostisten tuotteiden

valmistusta on soveltuvin osin integroitu lääkevalmistuksen toimitusketjuun.

KOKO KETJU ON HALLITAVA AUKOTTOMASTI

Toimitusketjun toiminnoissa on kiinni suuria pääomia. Siksi on tärkeää ohjata koko toimintaa optimaalisesti, mahdollisimman kustannustehokkaasti, toimia korkeilla

Kapasiteetin viisaalla käytöllä voidaan merkittävästi vaikuttaa toimitusketjun kustannustehokkuuteen.



käyttöasteilla ja huolehtia materiaalien ja valmiiden tuotteiden varastojen nopeasta kierrosta. Tässä välttämättömänä apuna on tietojärjestelmä, joka kattaa kaiken hankinnasta, ennusteista ja varastotilanteesta aina asiakasvarastoon asti. Ennakointi on tärkeää, jotta tuotteita on tukkuliikkeissä tarpeen mukaan saatavilla.

Orionin valmistusohjelma käsittää noin 300 lääkevalmistetta. Erilaisten pakkausversioiden määrä on noin 6 000. Esimerkiksi tablettimuotoisia valmisteita tehdään vuodessa yli kaksi miljardia kappaletta. Strategiansa

mukaisesti Orion hyödyntää verkostoitumisen edut myös tuotannossa. Osa tuotteista on järkevää valmistuttaa alihankintana. Orion tekee myös itse sopimusvalmistusta muille lääkeyhtiöille. Kapasiteetin viisaalla käytöllä voidaan merkittävästi vaikuttaa toimitusketjun kustannustehokkuuteen, joka on keskeinen kilpailuvaltti. Tehokkuutta on myös valmistuserien mahdollisimman lyhyt läpimenoaika sekä kyky saada tuotantolinja valmistelluksi nopeasti toisen valmistevahvuuden tai täysin muun valmisteen tekoa varten. Esimerkiksi *Comtess/Comtan*[®]- ja *Stalevo*[®]-



tuoteperheisiin sisältyy useita eri valmistevahvuuksia ja -muotoja ja vielä useampia, eri markkinoille meneviä myyntipakkauksia.

Toimitusketjuun kuuluu myös ostotoiminta, joka huolehtii materiaalihankinnoista ulkopuolisilta tavarantoimittajilta. Hankinnoissa pyritään kustannustehokkuuteen keskittämällä varsinkin teknisiä ja pakkausmateriaalihankintoja. Lääkkeiden raaka-aineita sen sijana hankitaan useilta yrityksiltä, sillä niiden valmistajat ovat yleensä erikoistuneet muutamaa aineeseen.

Merkittävimpänä lääkealan toimijana Suomessa Orion on varautunut yhteiskunnan häiriötiloihin huolehtimalla toimintakyvystään myös poikkeuksellisissa oloissa. Tämän varmistamiseksi Orion varastoi tärkeimpiä lääkeaineita sekä lääkkeiden valmistuksessa tarvittavia muita aineita ja pakkausmateriaaleja yli oman tarpeensa.



Vain oikein käytetty lääke auttaa

Lääkepakkauksen potilasohjeessa kerrotaan keskeiset tiedot lääkkeestä ja sen käyttämisestä, ja lisätietoja voi kysyä hoitavalta lääkäriltä tai apteekista. On tärkeää noudattaa annosteluohjeita ja säilyttää lääkkeitä oikeissa olosuhteissa. Valmistetta ei tulisi enää käyttää

pakkauksen merkityn viimeisen käyttöpäivän jälkeen. Ylipäivät lääkkeet tulee palauttaa apteekkiin, joka toimittaa ne asianmukaisesti hävitettäväksi. Tuotevirhettä epäilevän asiakkaan tulisi palauttaa tuote apteekkiin, joka käynnistää palautusketjun lääkeyhtiölle.

Lääkkeen laatu syntyy aukottomassa ketjussa

Orion on sitoutunut kehittämään ja tuottamaan ihmisten hyvinvointia edistäviä korkealuokkaisia lääkkeitä ja diagnostisia tuotteita, joita käytetään sairauksien toteamiseen, hoitoon ja parantamiseen, hoidon seurantaan ja terveyden ylläpitoon. Luonteensa takia toimiala on yhteiskunnan tarkoin valvomaa. Toimintaa ohjaavat erityislainsäädäntö, lukuisat viranomaismääräykset, kattavat lupakäytännöt ja ilmoittamismenettelyt sekä lääkevalvontaviranomaisten suorittamat säännölliset tarkastukset. EU:ssa lääkealan ylin viranomainen on EMEA, European Medicines Agency, ja Yhdysvalloissa FDA, Food and Drug Administration. Suomen kansallinen lääkeviranomainen on Lääkelaitos.

Terveydenhuollon toimialoja koskevan lainsäädännön lisäksi Orionin liiketoimintaa ohjaavat tuotteisiin ja yleensäkin terveydenhuoltoon liittyvät eettiset periaatteet sekä Orionin työyhteisön arvot.

Koko toimintaketjun laadullisina peruslähtökohtina ovat EU:n yhteisiin säännöksiin perustuvien hyvien tuotanto- ja toimintatapojen mukaisuus, prosessien tehokkuus ja toimivuus, tuotteiden turvallisuus ja tasalaatuisuus sekä toimitusvarmuus.

VASTUU LÄÄKKEEN LAADUSTA ON MYYNTILUVAN HALTIJALLA

Lääkelaki edellyttää Orionin vastaavan lääkevalmistajana siitä, että yhtiön tuotteet täyttävät niille lääkelaisissa asetetut vaatimukset ja ovat laadultaan moitteettomia ja että valmistuksessa ja laadun valvonnassa noudatetaan annettuja määräyksiä. Lääkkeen valmistajan on noudatettava hyviä, EU:n yhteisiin säännöksiin perustuvia tuotantotapoja. Tämä koskee myös Orionin alihankintana teettämiä lääkkeitä. Alihankintaan liittyvistä vastuista ja teknisistä yksityiskohdista sovitaan laatusopimuksilla. Lisäksi Orion varmistuu sopimusvalmistajan toiminnan asianmukaisuudesta paikan päällä tehdyin tarkastuksin.

Jokainen lääke on markkinoilla lääkeviranomaisen myöntämällä valmistekohtaisella myyntiluvalla. Myyntiluvan

edellytyksenä on, että valmiste on todettu lääkkeenä tarkoituksenmukaiseksi, ettei sitä voida pitää käyttötarkoituksen huomioon ottaen käyttäjälleen vaarallisena, että valmiste täyttää lääkeaineita, -valmisteita ja -muotoja koskevan virallisen ohjekirjan, farmakopean, mukaiset valmistusta ja laatua koskevat vaatimukset ja että sen koostumus ja muut tiedot on asianmukaisesti ilmoitettu.

Myyntiluvan haltijana Orion vastaa tuotteittensa laadusta ja turvallisuudesta sekä toimitilojensa ja prosessiensa asianmukaisuudesta lääkeviranomaisille.

AUKOTON JÄLJITETTÄVYYS

Lääkeaineita Orion ostaa toimittajilta, joiden toiminnan asianmukaisuus on varmistettu. Kaikki lääkkeiden valmistukseen käytettävät raaka-aineet ja pakkausmateriaalit tarkastetaan ennen niiden hyväksymistä tuotantoon. Lääkkeet valmistetaan hyvien tuotantotapojen ja ennalta varmistettujen prosessien mukaisesti. Jokaisen valmistuneen lääke-erän laatu tarkastetaan ennen sen hyväksymistä markkinoille. Näin menetellen varmistutaan lääkkeiden moitteettomasta turvallisuudesta ja laadusta. Kaikki materiaalit, valmistus- ja laadunvalvontavaiheet ja jakeluun liittyvät vaiheet ovat aukottomasti jäljitettävissä lääkepakkauksen valmistuseränumeron perusteella. Orionilla on jatkuva valmius poistaa lääke-erä tarvittaessa nopeasti sekä tukku- että vähittäisjakelusta. Kaikki lääkkeitä koskevat valitukset ja laatu-poikkeamat rekisteröidään ja selvitetään perusteellisesti.

Lääkkeiden valmistajilta ja markkinoijilta edellytetään äärimmäistä vastuullisuutta potilaiden turvallisuudesta. Lääkkeen turvallisuutta seurataan koko sen markkinoilla olon ajan. Jatkuvalle seurannalle ja viranomaisien ja partnereiden kanssa tehtävällä yhteistyöllä varmistetaan, että lääkkeen hyödyt lääkettä käyttävällä potilasryhmällä ovat sen aiheuttamia haittoja suuremmat. Orion rekisteröi kaikki tuotteittensa laatua ja haittavaikutuksia koskevat palautteet kaikkialta, missä yhtiön lääkkeitä käytetään, ja arvioi ne järjestelmällisesti.

Orion edistää ympäristön hyvinvointia

Ympäristönäkökohdat ovat Orionille erottamaton osa lääkkeiden ja diagnostisten testien tuottamiseen liittyvää korkeaa laatutasoa. Yhtiö huomioi ympäristövaikutukset tuotteidensa jokaisessa kehitys- ja valmistusvaiheessa. Myös alihankkijoiltaan, tavarantoimittajiltaan ja muilta yhteistyökumppaneiltaan Orion edellyttää samaa korkeaa ympäristöasioiden hallinnan tasoa, jolle yhtiö itse toiminnassaan pyrkii. Yhteistyökumppaneiden toiminnan taso ja sen asianmukaisuus varmistetaan laatusopimuksin, auditoinein ja muin vastaavin menettelyin. Orion kehittää ympäristöasioidensa hallintaa jatkuvasti vähentääkseen toimintansa ympäristökuormitusta.

Ympäristövaikutuksien huomioonottaminen liittyy oleellisena osana myös yhtiön turvallisuuspolitiikkaan, joka velvoittaa tunnistamaan ratkaisujen ympäristövaikutukset, kehittämään toimintaa luonnon monimuotoisuuden säilyttämiseksi ja laatimaan menettelytavat onnettomuuksien varalle.

PÄÄSTÖT TARKASSA HALLINNASSA

Teknologian taso on Orionin kaikissa laitoksissa korkea. Laboratorioissaan, valmistusprosesseissaan ja laadunvalvonnassaan Orion soveltaa ajanmukaisia menetelmiä, jotka täyttävät sekä kansainvälisten lääkeviranomaisten, markkinointipartnereiden että sopimusvalmistusasiakkaiden laatu-, turvallisuus- ja ympäristövaatimukset. Toimintansa vaikutuksia ympäristöön yhtiö seuraa mittaamalla päästöjä sekä tarkkailemalla jätteiden määriä, aineiden käyttömääriä ja energian kulutusta. Vaikka Orionin tehtailla tuotantomäärät ovat kasvaneet, ympäristöasiat ovat pysyneet hyvin hallinnassa: metyleenikloridipäästöt ovat vähentyneet, jätteiden hyötykäyttöä on voitu lisätä ja energian suhteellista kulutusta vähentää. Ongelmajätteestäkin saadaan talteen huomattava määrä energiaa.

Tuotantotilojen olosuhteille ja puhtaudelle on asetettu tarkat vaatimukset. Lääkevalmisteen fysikaalisen ja mikrobiologisen puhtauden varmistamiseksi valmistusprosessit ovat mahdollisimman suljetut. Tuotantotiloihin sekä sisään tuleva että sieltä poistuva ilma vaihdetaan ja suodatetaan monivaiheisesti. Pölypäästöt ulkoilmaan ovat erittäin vähäiset. Kemiallisten prosessien päästöjä hallitaan tehokkaasti lauhduttimien ja pesurien avulla. Liuotinpäästöt minimoidaan ajanmukaisen prosessitekniikan keinoin ja kehittämällä valmistusprosesseja sellaisiksi, että niissä tarvitaan haihtuvia liuottimia mahdollisimman vähän.

HUKKA ENERGIAKSI

Liuotinaineet ovat lääketuotannossa suurimmat päästöjenhallinnan kohteet. Liuotinainepäästöjä syntyy tuotteita suodatettaessa ja kuivattaessa, valmistettaessa rakeita, päällystettäessä tabletteja sekä pestäessä prosessilaitteita. Haitallisin liuotinaine on metyleenikloridi. Lääkevalmistetuotannossa sen käytöstä on ollut mahdollista luopua, mutta eräissä Fermionin prosesseissa se on edelleen välttämätön, ja toistaiseksi se ei ole korvattavissa muilla aineilla. Metyleenikloridipäästöt on saatu kuitenkin erinomaisen hyvin hallintaan Fermionin Oulun ja Hangon tehtaiden yhteyteen vuonna 2007 rakennetuilla poisto-kaasujen käsittelylaitoksilla, jotka polttavat liuotinhöyryt vaarattomiksi yhdisteiksi ja tuottavat samalla energiaa Fermionin prosesseihin. Hangossa arviolta vain noin 0,5 % käytetyistä liuottimista pääsee haihtumaan ilmaan, kun ympäristölupa sallisi viiden prosentin päästöt. Oulun tehtaalla vastaava päästöraja on 15 prosenttia.

Orion julkaisee tietoja ympäristöasioidensa kehittymisestä kotisivulla www.orion.fi.



Vuosi 2007 on ollut koko Orionissa erityinen ympäristönsuojeluinvestointien vuosi. Fermionin Hangon ja Oulun tehtaille on rakennettu laitokset, jotka polttavat

valmistusprosesseissa syntyvät liuotinhöyryt vaarattomiksi yhdisteiksi ja tuottavat samalla energiaa Fermionin prosesseihin. Kuvassa on Hangon tehtaan poistokaasujen käsittelylaitos.

Orion tarjoaa
haasteellisia
uramahdollisuuksia
monien eri alojen
osaajille.





Orion on monipuolisten ammattilaisten työyhteisö

Orionin palveluksessa on noin 3 200 henkilöä. Henkilöstöstä yli 2 600 työskentelee konsernin suomalaisissa toimipisteissä. Ulkomaisissa tytäryhtiöissä ja edustustoissa henkilökuntaa on yhteensä noin 500 kaikkiaan 16 maassa, valtaosa heistä markkinointitehtävissä. Orion on toimialansa suurin työnantaja Suomessa. Yhtiön palveluksessa olevan henkilöstön tehtävänimikkeet kattavat kaikki osa-alueet tutkimuksesta valmistukseen, markkinointiin ja hallintoon.

Keskimääräinen työsuhteen pituus Orionissa on 11,5 vuotta. Työntekijöiden osuus henkilöstöstä on noin 23 % ja toimihenkilöiden 77 %. Vakituksessa työsuhteessa on noin 93 prosenttia ja osa-aikaisen henkilöstön osuus on noin yksi prosentti koko henkilöstöstä.

Lääkeala antaa mahdollisuuden työskennellä kansainvälisessä ympäristössä ja tarjoaa monipuolisia ja haasteellisia uramahdollisuuksia eri alojen osaajille. Orion tarvitsee tehtäviinsä osaajia laajapohjaisesti niin luonnontieteiden, lääketieteen, kaupallisten, matemaattisten, teknisten, informaatiotekniikan kuin humanististenkin tieteiden alueilta. Lääkäriin, proviisorin, farmaseutin, sairaanhoitajan ja laborantin tutkinnot ovat varsin luonteavaa pohjaa orionilaisiin tehtäviin. Lääkeala kouluttaa osaan tarjoamistaan tehtävistä tekijät, muun muassa lääke-esittelijät, itse.

Menestyäkseen Orion haluaa ja tarvitsee palvelukseensa pätevää väkeä. Yhtiön menestys on riippuvainen sen kyvystä rekrytoida, kehittää, kouluttaa ja motivoida ammattitaitoista henkilöstöä. Henkilöstöjohtamisen tavoitteena onkin osaava, motivoitunut ja hyvinvoiva henkilöstö, jatkuva työyhteisön kehittäminen sekä onnistunut resurssisuunnittelu.



Henkilöstöjohtamisen perustana ovat Orionin arvot sekä henkilöstön oikeudenmukainen kohtelu. Henkilöstöasioissaan Orion noudattaa tinkimättä lainsäädäntöä, työehtosopimuksia, työsuojelumääräyksiä ja muita velvoitteita.

PITKÄJÄNTEISTÄ KEHITTÄMISTÄ

Osaamista ja työyhteisöä kehitetään pitkäjänteisesti. Orionilaiset esimiehet ovat jo vuosia osallistuneet konserninlaajuiseen, orionilaiseen johtamisvalmennukseen. Kehittämisen tuloksia seurataan vuosittain säännöllisin työilmapiirimittauksin sekä johtamisen ja esimiestyön mittareilla.

Henkilöstön osaamista kehitetään jatkuvasti ja systemaattisesti vuosittain käytävien kehityskeskustelujen lähtökohdista. Orionissa on myös mentorointiohjelma. Sen tavoitteena on, että huippuasiantuntijat ja kokeneet esimiehet jakavat tietoa ja kokemusta nuoremmille. Osaamista kehitetään myös urasuunnittelulla ja tarkoituksenmukaisella tehtäväkierrolla. Urasuunnittelun tavoitteena on motivoitunut ja monitaitoinen henkilöstö.

HYVINVOINTIA TYÖSSÄ MONIPUOLISIN KEINAIN

Orion tukee monipuolisin keinoin henkilöstönsä hyvinvointia työssä. Ikäkaarijohtamisen ohjelma tukee kaikenikäisten ja eri elämäntilanteissa olevien henkilöiden työkykyä. Ikäryhmittäin tehtävissä terveystarkastuksissa arvioidaan työkyky ja sen ylläpitämiseksi tarvittavat toimenpiteet kuten kuntoremonttikurssit, joiden järjestämistä yhtiö tukee. Lisäksi Orion tukee henkilöstönsä vapaa-ajan monipuolista harrastekerhotoimintaa ja tarjoaa henkilöstönsä käyttöön

virkistysalueita eri paikkakunnilla. Liikuntasetelit ovat vilkkaassa käytössä. Työolojen jatkuvaksi kehittämiseksi tehdään järjestelmällisiä työpaikkakäyntejä ja riskikartoituksia.

TYÖTURVALLISUUS KAIKKIEN ASIA

Orionissa turvallisuusasioita johtaa ja valvoo turvallisuuden johtoryhmä. Se vastaa turvallisuustoiminnan kehittämisestä konsernitasolla ja asettaa kehitystavoitteet turvallisuustoimikunnille.

Yleistason perusohjeita turvallisuudesta ja toiminnasta poikkeamatilanteissa annetaan koko henkilöstölle tarkoitetussa Turvaoppaassa. Ohjeistuksessa painotetaan henkilökunnan velvollisuutta huolehtia turvallisuudesta niin, että turvallisuusohjeita ei tietoisesti rikota, henkilöiden turvallisuutta ei vaaranneta eikä omaisuutta vahingoiteta.

YHTEISTYÖTÄ JA VAIKUTUSMAHDOLLISUUKSIA

Orionissa johdon ja henkilöstön välillä käydään säännöllistä vuoropuhelua. Konsernissa toimii Eurooppalainen yritysneuvosto, European Works Council, joka kokoontuu vuosittain. Johto ja henkilöstö tapaavat myös kotimaisissa yhteistyökokouksissa useita kertoja vuodessa. Lisäksi henkilöstöllä on edustaja konsernin johtoryhmässä.

HENKILÖSTÖPOLITIikka EDISTÄÄ TASA-ARVOA

Orion kunnioittaa ihmisoikeuksia. Orionin henkilöstöpolitiikan tavoitteena on edistää eri sukupuolten ja eri-ikäisten tasa-arvoa työyhteisössä. Orionissa henkilön ikä, sukupuoli, uskonto tai etninen tausta ei saa olla syrjivänä tekijänä missään vaiheessa henkilön työsuhteen elinkaaren aikana.



Orion-konsernin henkilöstö maittain joulukuussa 2007

Suomi yhteensä	2 675
Skandinavian maat	131
Saksa	131
Englanti ja Irlanti	59
Muut Euroopan maat	180
Ulkomaat yhteensä	501
Orion-konserni yhteensä	3 176



Yhteystiedot

Orion Oyj

Osoite Orionintie 1
02200 Espoo
Postiosoite PL 65
02101 Espoo
Vaihde 010 4261
E-mail etunimi.sukunimi@orion.fi
Kotisivu www.orion.fi
Y-tunnus 1999212-6

LÄÄKEMYNTI JA -MARKKINOINTI

Osoite Orionintie 1
02200 Espoo
Postiosoite PL 65
02101 Espoo
Vaihde 010 4261
E-mail etunimi.sukunimi@
orionpharma.com
Kotisivu www.orion.fi

Kotimaan lääkemyynti ja -markkinointi

Osoite Kalkkipellontie 2
02650 Espoo
Postiosoite PL 400
02601 Espoo
Vaihde 010 4261
Fax 010 426 3939

ELÄINLÄÄKKEET

Myynti ja markkinointi

Osoite Tengströminkatu 8
20360 Turku
Postiosoite PL 425
20101 Turku
Vaihde 010 4261
Fax 010 426 7771

LÄÄKELIIKETOIMINNAN ULKOMAISET MYYNTIYHTIÖT

Orion Pharma AB

Osoite Djupdalsvägen 7
Postiosoite P.O. Box 334
SE-19230 Sollentuna
Sweden
Vaihde +46 8 623 6440
Fax +46 8 623 6480

Orion Pharma AS

Osoite Gjerdrumsvei 8
Postiosoite P.O. Box 4366 Nydalen
NO-0402 Oslo
Norway
Vaihde +47 4000 4210
Fax +47 22 952 064

Orion Pharma A/S

Osoite Møllevvej 9 A
DK-2990 Nivå
Denmark
Vaihde +45 4912 6600
Fax +45 4912 6612

Orion Pharma GmbH

Osoite Notkestrasse 9
D-22607 Hamburg
Germany
Vaihde +49 40 899 6890
Fax +49 40 899 68996

Orion Pharma AG

Osoite Untermüli 11
CH-6300 Zug
Switzerland
Vaihde +41 41 767 4090
Fax +41 41 767 4099

Orion Pharma Kft.

Osoite Xenter 13 Irodaház
H-1139 Budapest
Hungary
Vaihde +36 1 239 9095
Fax +36 1 239 9096

Orion Pharma (UK) Ltd.

Osoite Oaklea Court
22 Park Street, Newbury
Berkshire RG14 1EA
UK
Vaihde +44 1635 520 300
Fax +44 1635 520 319

Orion Pharma (Ireland) Ltd.

Osoite c/o Allphar Services Ltd.
Belgard Road
Tallaght, Dublin 24
Ireland
Vaihde +353 1 404 1600
Fax +353 1 404 1699

Orion Pharma R&D Nottingham

Osoite 2-4 Weekday Cross
Fletcher Gate
Nottingham, NG1 2GB
UK
Postiosoite P.O.Box 6792
Nottingham NG1 1AH
UK
Vaihde +44 115 9487 130
Fax +44 115 9487 139

Orion Pharma Eesti Oü

Osoite Lastekodu Str. 5-24
Tallinn 10115
Estonia
Vaihde +372 66 16 864
Fax +372 66 16 863

UAB Orion Pharma

Osoite Kubiliaus 6
LT-08234 Vilnius
Lithuania
Vaihde +370 5 276 9499
Fax +370 5 276 5209

www.orion.fi



MUUT MYYNTIYKSIKÖT

Orion Corporation in Russia

Osoite Troilinsky per. 3 (floor 3)
119002 Moscow
Russia
Vaihde +7 495 363 5071
Fax +7 495 363 5074

Orion Corporation in Latvia

Osoite Bauskas iela 58-244
Rīga, LV-1004
Latvia
Vaihde +371 745 5563
Fax +371 745 5564

Orion Corporation in Ukraine

Osoite Sholudenko ul 3
Business Center,
office 309
01135 Kiev
Ukraine
Vaihde +380 44 230 4721
Fax +380 44 230 4722

Orion Corporation in Czech Republic and Slovakia

Osoite Zeleny pruh 95/97
140 00 Prague
Czech Republic
Vaihde +420 227 027 263
Fax +420 227 230 661

Orion Corporation in Poland

Osoite Ul. Parandowskiego 19
01-699 Warszawa
Poland
Vaihde/fax +48 22 8 333 177
+48 22 8 321 036
+48 22 8 321 037

LÄÄKEVALMISTETUOTANTO

Espoon tehdas

Osoite Orionintie 1
02200 Espoo
Postiosoite PL 65
02101 Espoo
Vaihde 010 4261
Fax 010 426 3131

Turun tehdas

Osoite Tengströminkatu 8
20360 Turku
Postiosoite PL 425
20101 Turku
Vaihde 010 4261
Fax 010 426 7547

Kuopion tehdas

Osoite Volttikatu 8
70700 Kuopio
Postiosoite PL 1780
70701 Kuopio
Vaihde 010 4261
Fax 010 426 6444

LÄÄKEAINETUOTANTO

Fermion Oy

Osoite Koivu-Mankkaantie 6 A
02200 Espoo
Postiosoite PL 28
02101 Espoo
Vaihde 010 4261
Fax 09-452 1764

Fermion Oy, Hangon tehdas

Osoite Orioninkatu 2
10900 Hanko
Postiosoite PL 50
10901 Hanko
Vaihde 010 4261
Fax 010 428 3223

Fermion Oy, Oulun tehdas

Osoite Lääketehtaantie 2
90650 Oulu
Vaihde 010 4261
Fax 010 428 3429

ORION DIAGNOSTICA

Orion Diagnostica Oy

Osoite Koivu-Mankkaantie 6 B
02200 Espoo
Postiosoite PL 83
02101 Espoo
Vaihde 010 4261
Fax 010 426 2794
E-mail orion.diagnostica@
oriondiagnostica.fi
etunimi.sukunimi@
oriondiagnostica.fi
www.orion.fi

Orion Diagnostica AB

Osoite Industrigatan 8
SE-619 33 Trosa
Sweden
Vaihde +46 156 53 360
Fax +46 156 17 355
E-mail info@oriondiagnostica.se
etunimi.sukunimi@
oriondiagnostica.se

Orion Diagnostica AS

Osoite Solbråveien 43
NO-1383 Asker
Norway
Postiosoite P.O. Box 321
NO-1372 Asker
Norway
Vaihde +47 6678 5630
Fax +47 6678 5659
E-mail firmapost@
oriondiagnostica.no
etunimi.sukunimi@
oriondiagnostica.no

Orion Diagnostica Danmark A/S

Osoite Ndr. Strandvej 119 A
DK-3150 Hellebæk
Denmark
Vaihde +45 49 755 050
Fax +45 49 755 055
E-mail orion@oriondiagnostica.dk
etunimi.sukunimi@
oriondiagnostica.dk



Orion Oyj

Osoite Orionintie 1
02200 Espoo
Postiosoite PL 65
02101 Espoo
Vaihde 010 4261
E-mail etunimi.sukunimi@orion.fi
Kotisivu www.orion.fi
Y-tunnus 1999212-6

Viestinnän yhteystietoja

Anne Allo
Viestintäjohtaja
Puh. 010 426 3735
E-mail: anne.allo@orion.fi

Susanna Siira
Sijoittajasuhdepääällikkö
Puh. 010 426 2782
E-mail: susanna.siira@orion.fi

Minna Lyhykäinen
Osastosihteeri
Puh. 010 426 3504
E-mail: minna.lyhykainen@orion.fi

Julkaisujen tilaukset

Orionin julkaisujen tilaajaksi voi rekisteröityä Orion-konsernin kotisivulla olevalla tilauslomakkeella.
Julkaisuja voi tilata myös sähköpostitse osoitteesta corpcom@orion.fi

www.orion.fi

Kuvissa esiintyvät orionilaiset:

- Sivu 2: Varastotyöntekijä Matti Piira
Sivu 3: Opiskelija Heidi Silvennoinen, lääketyöntekijä Joni Mild
Sivu 4: Tutkimusapulainen Tiina Järvinen, pakkaaja Tuula Talasterä
Sivu 7: Laborantti Kirsi Haaja, opiskelija Heidi Silvennoinen
Sivu 8: Business manager Stiina Ylikangas (vas.), osastopäällikkö Eeva-Riitta Kultalahti, talouspäällikkö Kari Kantola, tutkija Mikko Mäkelä
Sivu 11: Toimitusjohtaja Timo Lappalainen
Sivu 17: Lääke-esittelijä (1.12.2007 alkaen tuotepäällikkö) Camilla Nyberg
Sivu 28: Jauhaja, pakkaaja Kirsi Heinonen
Sivu 32: Tutkija Kari Vahervuo, tutkija Bert Van Veen
Sivu 33: Tutkimusapulainen Lari Saukko, opiskelija Heidi Silvennoinen
Sivu 34: Tutkimusapulainen Satu Paalanen
Sivu 35: Tutkija Marko Kaija
Sivu 36: Varastotyöntekijä Matti Piira, varastotyöntekijä Ville Nyberg, varastonhoitaja Ossi Heikkinen
Sivu 37: Massanvalmistaja Säde Lindell, massanvalmistaja Oke Kallio
Sivu 38: Laborantti Kirsi Haaja, pakkaaja Henriette Piironen
Sivu 39: Pakkaaja Tuula Talasterä, venttilähettäjä Kivo Pennanen
Sivu 40: Laborantti Kirsi Haaja
Sivu 44: Tutkimusapulainen Maria Laaksonen, tutkimusapulainen Tiina Järvinen, varastotyöntekijä Matti Piira, talouspäällikkö Kari Kantola, tutkija Mikko Mäkelä
Sivu 46: Massanvalmistaja Oke Kallio, business manager Stiina Ylikangas, osastopäällikkö Eeva-Riitta Kultalahti, venttilähettäjä Kivo Pennanen
Sivu 47: Lääke-esittelijä (1.12.2007 alkaen tuotepäällikkö) Camilla Nyberg, pakkaaja Tuula Talasterä, kuorma-autonkuljettaja Mauri Kaikkonen

AD ja taitto: Toni Talvenheimo / Alma Media Lehdentekijät Oy
Valokuvat: Susanna Kekkonen, Mervi Ahlroth ja Orion Oyj:n kuva-arkisto
Repro: Faktor Oy
Kirjapaino: Punamusta, Joensuu 2008
Kannet: Galerie Art Matt 250 g
Sisäsivut: Galerie One Silk 115 g



441 619
Painotuote



HYVINVOINTIA RAKENTAMASSA